

www.MotorMedia.com.ua

МОТОР

МОТОР

ПЕРИОДИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ АВТОТРЕЙДЕРОВ ДОНЕЦКА №2 (2) 2006



с.6 с.12 с.16 с.18 с.26
CITROËN C6 RENAULT LAGUNA II HYUNDAI ELANTRA LANCER EVO IX ASTRA H

Периодическое издание
автотрейдеров Донецка
«МОТОР»

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

Сергей Григорьев	Генеральный директор ООО «Гратиум» (Opel)
Александр Дыменко	Генеральный директор ООО «Надра» (Citroën)
Максим Рабинович	Директор департамента маркетинга и рекламы ТД «НИКО» (Mitsubishi)
Алексей Шапка	Директор ООО «ПКЦ «Оптима,ЛТД» (ГАЗ, ВАЗ, Skoda, Hyundai)
Олег Шкригун	Генеральный директор ООО «Родно» (Renault, Dacia)
Учредитель	Сергей Жебаленко
Издатель	ООО «Радуга+»
Руководитель проекта	Алексей Шевченко
Журналисты	Татьяна Кравцова Сергей Жебаленко Ольга Нехорошкина Сергей Мясников
Корректор	Виктория Игнатова
Дизайн, рисунки	Алексей Шевченко
Верстка	Сергей Москалев
Фотографии	Дмитрий Чебан Александр Шевкунов Фирм-производителей

Газета зарегистрирована как средство массовой информации Государственным комитетом телевидения и радиовещания Украины. Свидетельство о регистрации: серия ДЦ №2359 от 9 февраля 2006 года. Ответственность за содержание рекламы несет рекламодатель. Ответственность за точность изложенных фактов возлагается на авторов. Редакция может не разделять точку зрения автора. Все права на статьи, иллюстрации и иные материалы, а также художественное оформление принадлежат издателю и охраняются законом. Запрещается частичное или полное воспроизведение опубликованных в журнале статей, фотографий и иных материалов без письменного разрешения редакции.

Отпечатано в типографии «Альтернатива»
г.Донецк, пр-т Мира, 8
Тел.: (062) 337-67-28

Редакция 83015, г.Донецк, а/я 6892
Тел.: (062) 337-68-16
s@motormedia.com.ua

www.MotorMedia.com.ua

Отдел рекламы Тел.: (062) 345-96-33
(050) 161-65-35
adveralex@mail.ru

Тираж 2000 экз.

Цена договорная

©МОТОР. Все права защищены.



ЕСЛИ ГОВОРИТЬ ОТКРОВЕННО...

У меня часто спрашивают совета: какой автомобиль купить? Не являются ли сюжеты в автомобильной программе «Мотор-ТВ» или материалы в периодических изданиях исключительно рекламными, и действительно ли автомобиль, побывавший, например, у нас на тесте, соответствует всем тем лестным словам, которые телезритель слышит из динамиков телевизора.

Отвечаю словами Олега Шкригуна — директора компании «Родно», которая дончанам больше известна как Донецкий автосалон «Renault-Dacia» на проспекте Ильича.

Около пяти лет назад мы затевали телевизионный проект «Мотор-ТВ» и договаривались о том, что если Донецкий автосалон Renault выступит Генеральным спонсором программы и телепередача превратится в «телепередачу имени Рено», то смотреть ее просто не станут. И мы договорились о том, что она не будет «передачей имени Рено». Именно тогда Олег Шкригун сказал мне: «Плохих автомобилей не бывает».

Сейчас, просматривая список вышедших за 4 года сюжетов, я не могу найти автомобиль или марку, которая бы не появилась на нашем экране. Таких просто нет. От «Таврий» с «Запорожцами» до «Астон Мартин» и «Роллс-Ройсов» включительно.

Если говорить откровенно, то в моей автомобильной биографии были и «Москвич-412» 1974 года выпуска, и Ford Escort 1982 года, и тот же Renault «Megane-II» с панорамной крышей и люком в полкрыши, на котором я езжу сейчас. Общим числом — более трех десятков. Я до сих пор помню свою красную ВАЗ-2108, которая «не хотела» продаваться. Когда был решен семейный вопрос о ее продаже, она перестала заводиться, барахлила и сопротивлялась... Даже загоралась два раза. Я верю, что у машины есть душа.

Если говорить откровенно...

Сергей Жебаленко
d@motormedia.com.ua

НОВОСТИ

«Škoda»



Компания «Škoda» пока не собирается сворачивать производство первого поколения модели «Octavia», которое появилось на рынке в далеком 1996 году. Об этом заявил глава чешской компании Детлеф Виттиг (Detlef Wittig). Напомним также, что в настоящее время чешская марка выпускает и продает оба поколения модели «Octavia» — новое семейство, появившееся в 2004 году, и старый автомобиль, который носит имя «Octavia Tour».

В прошлом году объемы производства первого поколения модели упали на 54% процента, по сравнению с 2004 годом. Несмотря на это, руководство чешской марки приняло решение сохранить выпуск этой модели и позиционировать ее как конкурента недорогим автомобилям вроде «Dacia Logan» или предыдущего поколения «Opel Astra», которые пользуются стабильным спросом в странах Центральной и Восточной Европы.

«Lancia»



Новый купе-кабриолет марки «Lancia» будет выпускать итальянская компания «Bertone», которая готова инвестировать в производство 150 миллионов евро.

Ранее планировалось, что ателье «Bertone» начнет выпускать купе-кабриолеты на базе компактных итальянских автомобилей «Fiat Grande Punto», однако в компании «Fiat» решили, что эта модель не будет пользоваться спросом из-за несоответствия имиджу марки высокой цене автомобиля. Производство компактных купе-кабриолетов под маркой «Lancia» кажется более логичным.

Напомним, что эта компания позиционируется как производитель комфортных представительских автомобилей, что позволяет избежать конкуренции с недорогими моделями «Fiat» и спортивными автомобилями «Alfa Romeo».

«Jaguar»



Компания «Jaguar» готовит сразу две «заряженные» модификации купе «Jaguar XK» последнего поколения. Сейчас базовая версия оснащается 300-сильным мотором V8 объемом 4,4 литра, тогда как «горячие» версии будут по меньшей мере на 100 лошадиных сил мощнее.

Раньше всех появится модификация «XKR», которая будет оснащаться двигателем V8 с механическим нагнетателем мощностью 400 лошадиных сил. Этот мотор уже известен по топ-версии модели «Range Rover Sport». Помимо этого автомобиль получит модернизированные подвеску и тормозную систему, колесные диски большей размерности и агрессивную внешность. В частности, в оформлении экстерьера практически не будут использоваться хромированные элементы.

Следом за этой версией на рынок должна выйти экстремальная модель «Jaguar XKR-R», конкурировать которой придется с «BMW M-6» или родстерами «Mercedes SL» от ателье «AMG». Данный автомобиль, по предварительным сведениям, получит форсированный до 500 лошадиных сил мотор и еще более агрессивный дизайн кузова. Никаких других подробностей об этой версии пока нет.

«Renault»



Компания «Renault» проводит испытания двух компактных моделей. Первой новинкой станет автомобиль А-класса, который заменит давнюю популярную, но устаревавшую модель «Twingo». Кроме того, французы готовят городской 3-дверный минивэн, который будет конкурировать с моделью «Peugeot 1007».

Ожидается, что оба автомобиля получат бензиновые моторы объемом 1,2 литра, но различной мощности. Базовый будет развивать 60, а его более современная версия — 75 л. с. Кроме того, для новинок готовят турбированную версию мотора, мощность которой составит 100 лошадиных сил. Планируется и дизельный силовой агрегат объемом 1,5 литра и мощностью 70 л. с.

«Bentley»



В рамках авто-шоу в Нью-Йорке состоялась официальная премьера нового кабриолета «Bentley Continental GT». Напомним, что первую информацию о своей новинке британская марка распространила еще осенью прошлого года, однако публичный показ состоялся только сейчас.

Кабриолет построен на платформе купе «Bentley Continental GT», но оснащается мягкой складывающейся крышей — это решение в большей мере соответствует имиджу автомобилей «Bentley», а также позволяет сохранить максимально вместительный багажник. Новый автомобиль получил аналогичную полноприводную трансмиссию и будет оснащаться тем же би-турбированным мотором W12 мощностью 560 лошадиных сил. По сравнению с закрытой версией кабриолет станет немного тяжелее — это неизбежная плата за отсутствие жесткой крыши и необходимость дополнительного усиления кузова.

Внешне новинка отличается полностью новой задней частью кузова — начиная от дверей. При этом разработчики обещают, что на задних сиденьях в кабриолете будет не намного теснее, чем в закрытой версии.

«Hyundai»

В рамках все того же авто-шоу в Нью-Йорке состоялась официальная премьера и полностью нового поколения модели «Hyundai Elantra». Этот автомобиль построен на новой платформе и стал заметно крупнее предшественника: высота почти на 6 сантиметров больше, а ширина — на 5 см. Кроме того, немного выросла колесная база, что позволило увеличить запас пространства для ног, как передних, так и задних пассажиров. По размеру салона новинка на 3% превосходит уходящее поколение, а по американской классификации она вообще попадает в сегмент среднеразмерных моделей, а не в класс компактных.

В облике автомобиля теперь явно прослеживаются элементы оформления, которые некогда появились на модели «Hyundai Santa Fe»: характерная решетка радиатора с хромированной отделкой, узкие вытянутые фары сложной формы, а также оригинальное решение задней части кузова. Наконец, в дизайне прослеживается даже некоторая преемственность поколений: автомобиль получил уже знакомую боковую линию окон, которая плавно поднимается к задней части кузова.

«Mercedes»



В рамках автомобильной выставки в Нью-Йорке состоялась официальная премьера обновленного поколения модели «Mercedes» E-Class. Этот фейслифтинг призван поддержать интерес к автомобилю до 2009 года, когда на рынок выйдет полностью новая модель.

Отличий во внешности немного — модернизированные бамперы, решетка радиатора, боковые пороги иной формы, а также новые зеркала. Универсалы «Mercedes» E-Class будут оснащаться еще и новым повторителем стоп-сигнала на задней двери, а все версии получат светодиодные фонари заднего хода.

В салоне появляются новые материалы отделки интерьера, модернизированное оформление центральной консоли, а также обновленное рулевое колесо с овальными функциональными кнопками. Также обновленный E-Class будет отличаться модернизированным рулевым управлением, более «точным» и прозрачным, а также перенастроенной подвеской.

Продажи обновленной модели «Mercedes» E-Class стартуют в ближайшие месяцы.

«Saturn»



Премьера нового кроссовера марки «Saturn» также состоялась в Нью-Йорке. Этот автомобиль, получивший имя «Saturn Outlook», сможет перевозить до восьми пассажиров, а его продажи на рынке Северной Америки должны начаться к концу нынешнего года.

Массивный с виду кроссовер будет оснащаться только 6-цилиндровыми моторами: базовая версия получит 267-сильный агрегат, а топовая будет оснащаться «шестеркой» объемом 3,6 литра, которая развивает 365 лошадиных сил. Кроме того, новинка будет комплектоваться 6-ступенчатой автоматической коробкой передач, с возможностью ручного выбора передач.

Напомним также, что на этой платформе, скорее всего, будет построен и новый внедорожник «Opel Frontera», премьера которого ожидается в ближайшие год-два.

НОВОСТИ

«Toyota»



Специалисты этой японской компании приступили к тестам полностью нового поколения модели «Corolla». По предварительным сведениям, новинка должна появиться на рынке уже в нынешнем году.

Судя по шпионским фотоснимкам, опубликованным в некоторых изданиях, этот автомобиль станет эволюционным развитием нынешней модели и получит схожий дизайн кузова. Также ожидается, что новинка будет немного выше, шире и длиннее предшественника, а в её основе лежит платформа, на которой уже построен новый внедорожник «Toyota RAV-4», который ус-

пешно продающийся в Украине. Это же шасси в дальнейшем будет использоваться и при разработке нового поколения модели «Avenis». Автомобиль «Toyota Corolla» следующего поколения планируется выпускать в версиях с 3-х и 5-ти дверным кузовом хэтчбек. Судьба компактного однообъемника «Verso» пока под вопросом. Известно также, что комплектоваться новинка будет линейкой новых бензиновых моторов с непосредственным впрыском топлива, а также современными турбодвигателями.

«Jeep»



Компания «Jeep», которая входит в группу «Chrysler» и специализируется на выпуске внедорожников, приняла решение о серийном

производстве компактной модели «Patriot» (не путать с «Patriot-ом» российского производства).

Новинка построена на единой платформе с моделями «Jeep Compass» и «Dodge Caliber», однако отличается более привычным для классического внедорожника дизайном.

Для новинки будут предлагать новый мотор объемом 2,4 литра, мощность которого составляет 172 лошадиные силы, а работать он будет в паре с 5-ступенчатой «механикой». Ожидается, что покупатели смогут выбрать из трёх вариантов трансмиссии. Возможно, позднее предложат версию с дизельным мотором.

Продажи модели «Jeep Patriot» в США и Канаде начнутся уже в конце этого года. Предполагается, что автомобиль будет конкурировать с японскими моделями «Honda CR-V» и новым «Toyota RAV-4». Пока не ясно, появится ли новый «Jeep» в Европе, России и Украине, однако очевидно, что для продаж в странах СНГ американцам придется придумать для модели другое название, так как под именем «Patriot» на территории России уже продается внедорожник Ульяновского автозавода.

Евро-2

Российские автомобили подорожают в среднем на \$500: автозаводы должны перейти на Евро-2

21 апреля 2006 года российские автозаводы должны перейти на выпуск автомобилей, отвечающих экологическим требованиям Евро-2. Это не только улучшит экологические параметры автомобиля, но и повлияет на его потребительские свойства. Усовершенствованные двигатели обойдутся потребителю в лишние 15-18 тысяч рублей. очередное подорожание должно произойти через два года: уже в 2008-м году Правительство РФ планирует провести переход на экологические стандарты Евро-3. Для российских производителей эта передышка – последний шанс начать выпускать конкурентоспособные автомобили. Иначе россияне окончательно пересядут на бюджетные иномарки: многие из них давно отвечают стандартам Евро-4, а по цене недалеко ушли от некоторых ныне существующих российских моделей.

МЕСТНЫЕ НОВОСТИ ЗАВТРАШНЕГО ДНЯ

«Citroën C6» в Донецке... скоро



Поклонники марки «Citroën» с нетерпением ждали появления в Украине нового французского флагмана, автомобиля бизнес-класса «Citroën C-6».

23 марта первый автомобиль «C6» пересек границу Украины, и уже 27 марта его можно было увидеть в киевском автосалоне «Citroën».

Пока новинку нельзя приобрести – она выставлена в шоу-руме, чтобы потенциальные покупатели могли поближе познакомиться с ней. Но прием заказов на «C6» уже начался, а его официальная презентация в Украине состоится в мае.

К слову, во Франции международное жюри под председательством архитектора Жана-Мишеля Вильмота и четырехкратного чемпиона мира в гонках «Формулы-1» Алана Проста признало, что у модели «Citroën C6» самый лучший интерьер среди всех современных автомобилей. При этом жюри отметило не только дизайн салона, но и огромное число всевозможных «наворотов», которые получил этот автомобиль. Кроме того, не забыли эксперты и про знаменитую пневматическую подвеску «Citroën», которая обеспечивает отменную плавность хода.

Модель имеет уникальный дизайн, гармонично сочетающий в себе все стилистические приемы французской компании. Неповторимый стиль автомобиля отличается элегантностью,

аристократизмом, плавностью, и в то же время динамичностью. Заказы на новый «Citroën C6» в Донецке уже принимаются.

New «Opel Zafira»



Компания «Opel» намерена вернуть себе лидерство в классе MPV-C в Украине и занять не менее 20% рынка компактных. Такие амбициозные планы возлагают на новую модель «Opel Zafira». Еще до появления в продаже этот универсальный компактен успел получить высокую оценку европейских потребителей и экспертов. Об этом ярко свидетельствуют награды «Золотой руль», «Лучший автомобиль 2006 года», а также 5 звезд в краш-тестах EuroNCAP.

Эта модель является представителем второго поколения компактных «Opel», которые стали законодателями автомобильной моды в данном сегменте. Характерной чертой новинки является уникальная запатентованная система «Flex-7», которая обеспечивает непревзойденную гибкость и позволяет легко превратить «Opel Zafira» из семиместного пассажирского компактна в двухместный фургон. Причем, процесс занимает всего несколько секунд и не требует демонтажа сидений.

Среди достоинств новой модели – высочайший уровень безопасности. Уже в базовой комплектации автомобиль оснащен четырьмя подушками безопасности. Изюминка новин-

ки в системе «SAFETEC», которая включает в себя активные и пассивные элементы безопасности, систему электронной программы стабилизации «ESP Plus». Присутствуют здесь и запатентованная травмобезопасная подвеска педалей (PRS), которая обеспечивает отсоединение педалей при столкновении, а также телескопическая рулевая колонка. Визуальные и звуковые сигналы напоминают водителю и пассажиру о необходимости пристегнуть ремни безопасности.

В первое время на украинском рынке «Opel Zafira» будет представлена с бензиновыми двигателями объемом – 1,6, 1,8 и 2,2 литра. Спустя несколько месяцев появится и дизельная линейка. Поставки новинки от компании «Opel» на украинский рынок намечены в конце апреля – начале мая.

«Audi Q7» – заказывали?



Компания «Audi» намеревается увеличить объемы производства внедорожника «Audi Q7», запланированные на нынешний год, с первоначальных 50-ти до 70-ти тысяч штук. Это решение представители немецкой марки объясняют неожиданно высоким спросом на данную модель.

Европейские продажи модели «Audi Q7» начнутся уже в апреле, а на рынке Украины автомобиль появится уже к концу месяца.

«Легенда» следующего поколения



На автосалоне в Женеве компания «Honda» представила новое поколение модели «Legend», которая оснащена самой современной системой полного привода «Super Handling All-Wheel Drive». Крутящий момент распределяется не только по осям, но и между задними колесами, чтобы обеспечить нейтральную управляемость. Ожидается, что модель «Legend SH-AWD» появится на европейском рынке уже весной нынешнего года.

В частности, автомобиль будет оснащен системой «Collision Mitigation Brake System» (CMBS), которая может предвидеть столкновение и предупредить об опасности водителя. Если же водитель не реагирует на предупреждения, то система сама начнет притормаживать автомобиль, вплоть до полной остановки. Кроме того, новинка получила систему преднатяжения ремней безопасности «E Pretensioner» и систему ночного видения, которая распознает в предметы на расстоянии до 80-ти метров, причем как на дороге, так и на обочине.

По мнению представителей компании «Honda», вывод нового поколения на европейский рынок позволит японской марке значительно увеличить продажи своих автомобилей бизнес-класса.

Ольга Нехорошикина
www.MotorMedia.com.ua

6

РОКІВ ГАРАНТІЇ БЕЗ ОБМЕЖЕННЯ ПРОБІГУ



Ексклюзивна пропозиція від Mitsubishi – купи будь-яку модель Mitsubishi у 2006 році та отримай 6 років гарантії без обмеження пробігу

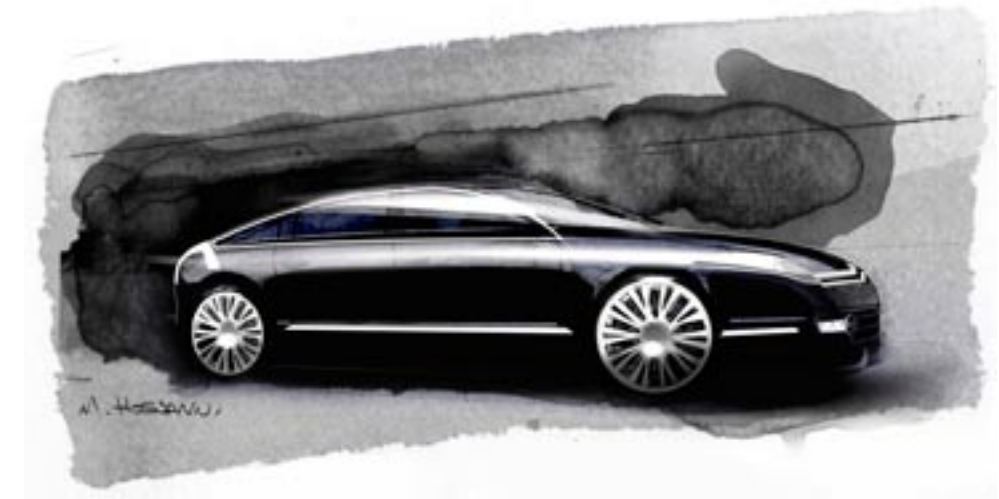
Вияток: гарантія на Lancer Evolution – 1 рік або 20 000км пробігу.



NIKO

НИКО ДОНЕЦЬК - офіційний дилер MITSUBISHI MOTORS в Донецьку та Донецькій області м.Донецьк, пр-т Ілліча, 63 Тел.: (062) 333-777-9, 333-62-62

Інформаційна лінія MITSUBISHI MOTORS 8-800-500-3-500 (безкоштовно в межах України) www.mitsubishi-motors.com.ua



СИТРОЁН C6

СКРОМНОЕ ОБАЯНИЕ ФРАНЦУЗСКОЙ БУРЖУАЗИИ

Автомобильное человечество до сих пор помнит легенду французского автопрома Citroën DS — «богиню». Никогда об этом не забывали и сами французы.

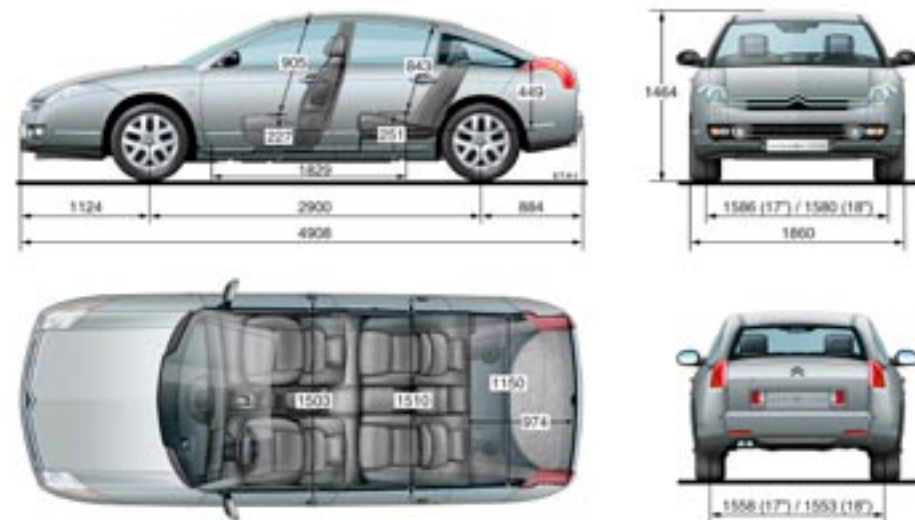
Модельный ряд этой знаменитой компании не мог долго обходиться без седана бизнес-класса, поэтому сидроеновцы в свое время и приняли судьбоносное решение о возрождении старой гвардии больших автомобилей с двойным шевроном на капоте. Цифровые изыски привели к появлению новой маркировки — «С6», а заодно и очередного игрока в премиум-сегменте.

Неповторимый дизайн с чертами фирменного стиля далеких лет: удобный, комфортный и функциональный салон, а также мощные двигатели, поз-

воляющие автомобилю не затеряться в городском потоке.

Главными козырями, покоряющими потребителя, являются его экстерьер, плавные и элегантные линии которого сочетаются с тщательно продуманным, эргономичным салоном. Этот простой стиль, лишенный вычурных деталей, напоминает ту давнюю «богиню», на которой ездил перед кинокамерами Луи Де Фюнес, а Жан Марэ в роли Фантомаса разогнался по взлетной полосе. Кузовные пропорции, линия крыши и округленные колесные арки рисуют силуэт, в котором с первого взгляда угадываются черты, характерные для марки. Длина автомобиля составляет 4908 мм, по этому показателю он расположился ровно посередине между





своими прямыми конкурентами в лице «BMW» 5-й серии и «Audi A-6».

Внешне новый флагман Citroën подозрительно напоминает хэтчбек, но вполне очевидно, что желания сделать автомобиль бизнес-класс с подобным строением кузова у французов не было. Зато инновационные подходы, как говорится, налицо: вогнутое заднее стекло, скрывающееся за задними стойками, запоминающиеся фары головного света, а также уникальные задние фонари, и двери со стеклами без железной окантовки. При этом длинный передний свес уже сейчас позволяет предположить, что водителю придется серьезно тренировать свое пространственное воображение, так как на многих французских автомобилях последнего поколения очень сложно визуально определить, когда твой бампер толкнется в бордюр. Законченность образу придают широкая решётка радиатора с увеличенной хромированной эмблемой и широкий ребристый капот.

Комфортное передвижение обеспечивает ходовая часть — она от модели «Peugeot-407», только слегка удлиненная. Но на этом технические аналогии с компанией «Peugeot» и заканчиваются. Чего стоит только сама подвеска «Hydractive» четвертого поколения. Мало того, что она обеспечивает плавность хода на уровне фешенебельных лимузинов, так еще и с кренами кузова борется, и дорожный просвет регулирует по мановению указательного пальца водителя.

В данном классе выделяться можно и нужно не только дизайном наружным, но и внутренним убранством. Для этого дизайнерам требуется как можно больше пространства для маневра, которое конструкторы им предоставили в полной мере. В салоне сразу возникает чувство комфорта: любители и ценители симметрии могут торжествовать, ведь именно по этому принципу построен дизайн интерьера. Центральная возвышенность на торпедо является точкой отсчета для всех линий передней части. Вокруг этого полумесяца равномерно строятся все остальные линии. Вниманием решили не обделять никого, поэтому в наличии современный климат-контроль на каждого из четырех пассажиров, а качество звука «JBL», как и уровень шумоизоляции салона, остается на неизменно высоком уровне.

Сиденья представляют собой четыре комфортных ниши, в салоне первого класса не принято передвигаться в тесноте. «Ковши», обтянутые качественной кожей, отлично сочетаются с отделкой дверных панелей с использованием дерева, а также с общей строгой стилистикой. К слову, дверные карманы имеют серво приводы. Те, кому представится возможность совершить вояж на задних креслах, не будут разочарованы — места хватит вполне, к тому же к их услугам система регулирования кресел.

На примере модели «Citroën C6» подтверждается одно из ключевых качеств марки: использование инновационных технических решений. Компания предложила новую концепцию устройства водительского места, где изящная комбинация приборов сочетается с большим центральным информационным дисплеем и системой отображения информации на лобовом стекле. Последняя позволяет отображать информацию о скорости автомобиля или навигационные данные. В стандартные опции входят: система предупреждения о непроизвольном пересечении осевой линии дорожной разметки (Afil), датчики парковки, установленные в обоих бамперах, двухламповые ксеноновые лампы с функцией коррекции светового пучка, круиз-контроль. Также в модели «Citroën C6» есть стояночный тормоз с электроприводом и система контроля за рядностью движения LDWS (Lane Departure Warning System).

Пока для модели «Citroën C6» предлагаются два мотора, оба вполне располагают к уверенному движению. 3-литровая бензиновая V6-образная «шестёрка» выдает 215 лошадиных сил, дизель той же конфигурации объемом 2,8 литра — 208 лошадей. Оба мотора работают в паре с автоматической 6-ступенчатой коробкой передач «Aisin». Силовые агрегаты должны обеспечить модели «Citroën C6» серьезную динамику, иначе, зачем было устанавливать автоматический спойлер, меняющий свое положение в зависимости от скорости...

Появления новинки на украинском рынке осталось ждать совсем недолго, а донецкий дилер на бульваре им. Шевченко уже принимает заказы.

Ольга Нехорошкина

CITROËN

XSARA Picasso



C3



Berlingo



C5



C4



C2



C6

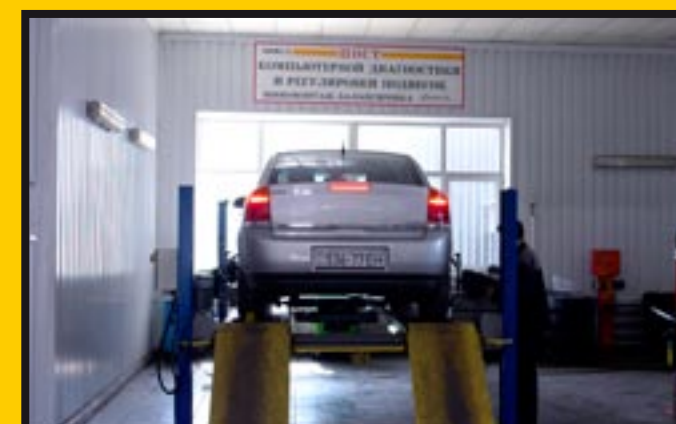
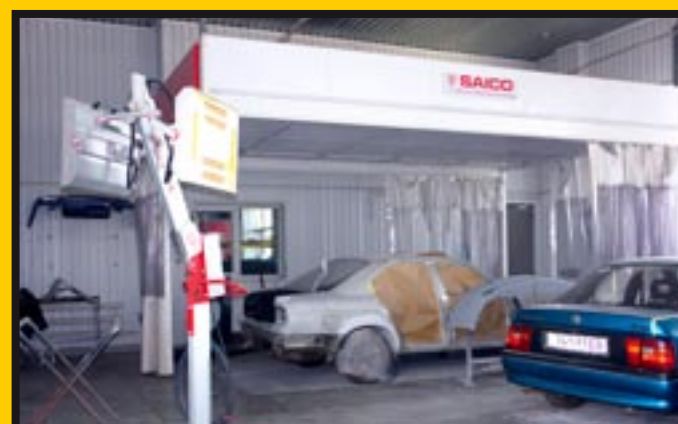


Официальный дилер: ЧП «НАДРА» г.Донецк, б.Шевченко, 17 Тел.: (062) 337-72-38



- гарантийное и постгарантийное обслуживание автомобиля согласно пробега
 - диагностика двигателя
 - диагностика систем питания
 - установка противоугонных систем
 - установка радиоаппаратуры
 - предпродажная подготовка автомобилей
 - ремонт КПП
 - диагностика форсунок
 - диагностика эл. оборудования
 - электронная диагностика эл. оборудования tech-1, tech-2
 - электронная проверка и регулировка углов управляемых колес FWA-411
 - диагностика и ремонт подвески
 - ремонт ДВС
 - ремонт, чистка и промывка топливной системы, чистка инжекторов
 - шиномонтажные работы
 - ручная мойка автомобиля
 - рихтовка-растяжка
 - замена масла
 - установка автоаксессуаров
 - оптовая продажа запчастей
 - восстановление головок двигателя без замены деталей по американской технологии "Neway"
 - диагностика автомобильных компрессоров
- Все виды технического обслуживания и ремонта производят квалифицированные специалисты на фирменном оборудовании (и не только автомобилями марки OPEL).

**СТО «OPEL» г.Донецк, ул. Сеченова,31,
тел./факс: (062) 382-95-50, 385-92-20,
(0622) 95-46-69, 94-65-48
с 8:00 до 20:00 без перерывов и выходных**





ЧТО НОВЕНЬКОГО У ДИЛЕРОВ? RENAULT «LAGUNA-2006» ОБНОВЛЕННАЯ

В дизайне второй Лагуны, еще в далеком 2002-м году, изначально была заложена некоторая неординарность. С одной стороны, это — однозначный кузов хэтчбэк, но аэродинамический спойлер на пятой двери — двери багажника — делает его очень похожим на седан. В целом экстерьеру присущ стремительный и полный динамизма силуэт. Фары головного света имеют двойную оптику, что увеличивает поле зрения в ночное время. Отличительной особенностью «Лагуны» ушедшего поколения являлась пластиковая накладка на капоте, которая теперь исчезла. Кстати, каждый элемент дизайна, помимо эстетического предназначения, тщательно продуман и с точки зрения практичности.

Создавая уют в салоне, дизайнеры проделали непростую работу. В первую очередь бросается

в глаза качество сборки и подгонки деталей, а также материалов отделки. У французов, в этом плане, грамотный подход — простота не влияет и не должна влиять на уровень качества.

Делового стиля добавляет в интерьер и монолит центральной консоли с крышкой на микролифте, под которой скрывается магнитола, а ниже расположены аккуратные ручки управления климатом. Ну и, конечно же, традиционная карточка вместо ключа и кнопка «Старт».

К слову. Большинство систем «кнопочного старта», даже в очень дорогих автомобилях имеют один существенный прокол в плане эргономики: водитель утапливает кнопку «Старт» и держит ее в нажатом состоянии до тех пор, пока не заведется двигатель. Французы применили очень изящное

решение — нажимаешь на кнопку один раз и тут же отпускаешь ее. И пока ты устриваешься за рулем, раскладываешь по полочкам сигареты, телефоны и прочие подручные вещи, двигатель, в это время, заводится сам.

Да и вообще эргономика водительского места в «Лагуне» на высоте. Передние кресла имеют достаточно широкий диапазон регулировок, рулевая колонка перемещается в обоих направлениях, а на ручки дверей вынесено управление полным электропакетом, водитель любого роста и комплекции с удобством устроится за рулем. А за спиной водителя — просто огромный салон, все трое усядутся с комфортом, если они не гигантского телосложения, а от палящих лучей солнца могут защититься шторками в дверях и на заднем стекле.

Роскошный интерьер (а иначе его назвать нельзя) выполнен в светлых, пастельных тонах. Кожаная отделка дверей и обивка сидений входят в базовую комплектацию. Пластик торпедо здесь — двухцветный, CD-проигрыватель, ниже расположен 2-зонный климат-контроль.

В этом автомобиле устанавливается теплоотражающее лобовое стекло, которое, помимо прочего, имеет и функции водоотталкивания. В базовую комплектацию входит и парктроник.

Всматриваясь в интерьер, испытываешь непреодолимое желание ко всему прикоснуться, а люди из Renault этот стиль, к слову, так и называют «Touch-дизайн», то есть дизайн ощущений. Обновленный салон выглядит шикарно в буквальном смысле этого слова. Благородные материалы и качество подгонки панелей — безупречны. Свежая панель приборов излучает спокойный свет, и стрелки уже не горят красными огнями. Центральная консоль стала более открытой, и на ней красуется аудиосистема престижной фирмы «Sabasse» с CD-проигрывателем на шесть дисков, так что и качество звучания теперь совсем иное.

С центрального тоннеля исчезла ручка стояночного тормоза, теперь «ручник» электрический, который ранее устанавливался только на флагмане Renault, престижном автомобиле Vel Satis. Кстати, автомобиль самостоятельно снимается ручного тормоза, как только ты коснешься педали газа — весьма удобно.

Огромный проем пятой двери открывает доступ в достаточно вместительный «трюм», объем которого составляет внушительные 475 литров. Сверху он прикрыт мягкой шторкой. Спинки задних сидений разрезные, и складываются в соотношении 60 на 40, благодаря этому объем багажного отсека

можно увеличить до невиданных полутора кубометров. Замок пятой двери у универсала, например, снабжен сервоприводом. Собственно, здесь даже два замка: один открывает лишь стекло (чтобы забросить в багажник какую-нибудь мелочь), а второй — открывает полностью всю дверь.

Двухлитровый мотор мощностью 140 лошадей потребует расход топлива в среднем 8 литров, что согласится, не разорит семейный бюджет, а 4-ступенчатый автомат с круиз-контролем будет весьма кстати при дальних поездках.

К системам активной безопасности ABS, «Brake assist» и ЕБД добавилась система стабилизации движения. Ну и конечно, что типично для Рено — это высочайший уровень пассивной безопасности — пять звезд на краш-тестах EuroNCAP.

Но главное, чем обновленная «Лагуна» может удивить даже самого привередливого покупателя, так это подкапотным оснащением. Помимо уже известных моторов: 1,6 литра, двух- и трехлитрового, «Лагуна» обзавелась еще и 2-литровым турбированным. Новый двигатель, оснащенный современным турбоагнетателем, обладает мощностью в 170 лошадиных сил, а его максимальный крутящий момент (270 Нм) достигается уже на трех тысячах оборотах. Подобные характеристики вполне сопоставимы с атмосферным мотором, объемом в 2,5 литра, однако турбодвигатель значительно легче и экономичнее. Расход топлива в смешанном режиме составляет чуть больше тех же 8 литров на сотню, как и в случае с атмосферником.

Трансмиссия комплектуется как шестиступенчатой механикой, так и пятиступенчатым автоматом.

О пассивной безопасности автомобилей Рено мы уже говорили, но напомним, что именно Лагуна в далеком 2001-м году, первая (и впервые в мире!!!)





LAGUNA - ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Комплектация	Authentique 1.6	Expression 2.0/2.0A	Dynamique 2.0	Initiale 3.0 A
Количество мест	5	5	5	5
ДВИГАТЕЛЬ				
Рабочий объем, см ³	1598	1998	1998	2946
Число цилиндров/ клапанов	4 / 16	4 / 16	4 / 16	6 / 24
Максимальная мощность, кВт (л. с. , DIN) при частоте вращения коленчатого вала, об/ мин	82 (115) / 6000	99 (5500) 135 / 96 (5500) 130	125 (170) / 5000	152 (210) / 6000
Максимальный крутящий момент по нормам ЕЭС, Н/ м при частоте вращения коленчатого вала, об/ мин	151 (4250)	191 (3750) / 186 (3750)	270 (3250)	280 (3750)
Топливо	Бензин			
Тип впрыска	Многоточечный последовательный			
КОРБКА ПЕРЕДАЧ				
Тип, число передач переднего хода	МКПП 5	МКПП 5. АКПП 4	МКПП 5. АКПП 4	АКПП 5
РУЛЕВОЕ УПРАВЛЕНИЕ				
Адаптивный гидроусилитель	серийно			
Диаметр поворота по оси следа переднего внешнего колеса	10,9 / 11,5			
ЕМКОСТНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ				
Топливный бак (л)	68			
Объем багажника мин/макс (дм ³)	480 / 1340			
ШИНЫ				
Шины для штампованных дисков	205 / 55 / R 16			
Шины для легкосплавных дисков	6"5" J 16"			
ТОРМОЗНАЯ СИСТЕМА				
ABS и система экстренного торможения	Серийно			
Тормозные механизмы колес передних/задних	Вентилируемые диски / сплошные диски			
ЭКСПЛУАТАЦИОННЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ				
Максимальная скорость, км/ ч	197	207 / 202	223 / 219	235
Время разгона 0 – 100 км/ ч, с	11,5	9,8 / 12,3	8,4 / 9	8
РАСХОД ТОПЛИВА (ДИРЕКТИВА ЕЭС L/100) (л/100 км)				
Городской цикл	10	11 / 12,4	11,6 / 12,7	14,5
Загородный цикл	5,9	6,1 / 6,6	6,5 / 6,7	7,3
Смешанный цикл	7,4	7,9 / 8,7	8,4 / 8,9	9,9
МАССА, КГ				
В снаряженном состоянии	1270	1280 / 1315	1320 / 1340	1430
Максимально допустимая	1900	1910 / 1945	1950 / 1970	2060
Максимально допустимая с прицепом	2850	2850 / 2900	2950	3200
Полная масса буксируемого прицепа, оборудованного тормозами	1300			
Полная масса буксируемого прицепа, необорудованного тормозами	650			



заработала максимальную оценку за безопасность — пять звезд — на краш-тестах Евро-Эн-Кап. И, к слову, концерн Renault на сегодняшний день является единственным производителем в мире, у которого в модельном ряду не два и не три, а целых восемь «пятизвездочных» автомобилей, включая новенького малыша «Clio-II», который также вот-вот зайдет на рынок Украины.

Успех нынешней «Лагуны» объясняется довольно просто: за относительно небольшие деньги компания «Родно» предлагает вам полностью «нафаршированный» автомобиль, а иные производители (за все те опции, которые имеет Рено «Лагуна») просят гораздо большие деньги. Цены на нее стартуют с 17990 евро и останавливаются на отметке в 31990 евро за самую навороченную версию с трехлитровым мотором и мощностью в 210 лошадиных сил.

На все остальные вопросы вам ответят в компании «Родно» на проспекте Ильича, в районе дворца спорта «Дружба».

Автомобиль на тест-драйв предоставлен ООО «Родно», официальным дилером группы «Renault Dacia» в Донецкой области г.Донецк, пр-т Ильича, 93 Тел.: (062) 385-88-55



www.renault.ua
www.renault.donetsk.ua

від €16 790,-



Renault Scenic.
Родинна цінність.



Родина – головна цінність. Саме тому ви все робите заради її безпеки! Renault Scenic – єдиний автомобіль у своєму класі, що отримав 5 зірок безпеки у краш-тестах EuroNCAP. Це прийнятний та надійний у керуванні автомобіль з відмінними ходовими характеристиками. У його просторому та комфортному салоні зручно розміститься вся родина. Тому що Renault Scenic поділяє ваші родинні цінності. А ви поділяєте з ним відповідальність за безпеку своєї родини.



від €7750,-



Dacia Logan.
Розумний вибір.

www.logan.com.ua

Dacia Logan - це сучасний, місткий та надійний автомобіль з гарантією 2 роки або 100 000 км. Завдяки використанню останніх технологій та стандартів якості групи Renault, гарантія від корозії складає 6 років. У Logan також найбільший багажник у своєму класі та комфортабельний просторий салон. Безліч переваг за ціною від 7750 евро - розумний вибір на користь Dacia Logan.

Логан, Дача Логан, Дача Рено Груп.



Автосалони
г. Донецк, пр. Ильича, 93
Тел.: (062) 385-88-55
г. Славянск, а/с «Лимузин», ул. Шевченко, 19
Тел.: (06262) 3-45-81; 3-40-64

СТО «Renault»
г. Донецк, пр. Ильича, 93
Тел.: (062) 385-82-29
СТО «Лимузин»
г. Славянск, ул. Бульварная, 15
Тел.: (06262) 3-20-65;

Магазин «Запчасти Renault»
г. Донецк, ул. Артема, 132
Тел.: (0622) 57-04-32



HYUNDAI ELANTRA

СОВРЕМЕННАЯ КЛАССИКА

В октябре 1990 года дебютировала первая модель Hyundai Lantra J-1, второе поколение этой модели появилось в октябре 1995 года, позже в 1999 году второе поколение подверглось рестайлингу. Третье поколение, уже под названием Elantra, было представлено компанией в 2001 году. Новая модель стала значительно больше своей предшественницы. Колесная база была увеличена на 5,75 см, чтобы добавить пространства в салоне. На Elantra начали устанавливать колеса размером R15. Она стала новым пополнением семьи легковых автомобилей Hyundai Motor Company, выпускаемая в четырех- и пятидверном вариантах с возможностью выбора двига-

телей объемом 1,6 и 2,0 литра ДОНС. Осенью 2003 года Elantra в очередной раз приняла новые формы, она подверглась существенному рестайлингу. Дизайнеры придали очертаниям кузова больше стремительности и энергии, передняя часть стала более агрессивной и спортивной, обновленная задняя часть Elantra органично вписалась в основные черты этого автомобиля: динамичность, отличная управляемость и устойчивость. Все эти изменения дополнил обновленный двигатель 2.0 ДОНС с системой CVVT (постоянно изменяемыми фазами газораспределения). Эта система позволила значительно экономить топливо и увеличить мощность двигателя до 141 л.с.

Постоянно совершенствующаяся Elantra отражает намерение Hyundai Motor Company завоевать новых покупателей, ищущих лучшей управляемости, большего пространства для пассажиров и багажа и дополнительной элегантности в автомобилях среднего класса, в то же время сохраняя все лучшее от своих предыдущих версий. Бескомпромиссность в стиле, безопасности и внутреннем пространстве — такова философия Hyundai Elantra. Эта большая по размеру и динамичная модель — достойный конкурент лучшим семейным машинам мировых производителей. Куда бы вы ни ехали, Elantra быстро и с комфортом доставит Вас к намеченной цели.



ЭКСТЕРЬЕР

Европейские стилистические влияния придают Elantra динамичный, мощный и в то же время элегантный внешний вид, а впечатляющая вместительность является отличительной чертой Elantra. Автомобиль выпускается с кузовом типа седан и 5-дверный хэтчбек. Складывающиеся задние сиденья увеличивают и без того вместительный багажник.

Новый стиль передней части машины, вдохновленный европейскими идеями, подчеркнут цельными фарами со встроенными отдельными лампами дальнего и ближнего света, а также сигналами поворота. Аэродинамика играет ключевую роль в соединении великолепного дизайна и выдающихся усовершенствований и эффективности. Если машина скользит сквозь воздух с минимальным сопротивлением, это выражается в снижении шума и требует меньше горючего для достижения необходимой скорости. Улучшенная подвеска, система шумопоглощения и сиденья новой конструкции обеспечивают удобство и бесшумность поездки для всех пяти пассажиров. Модель Elantra прекрасно держит дорогу, мощная, с быстрым ускорением.

ИНТЕРЬЕР

Просторный салон Elantra — воплощение комфорта, эргономики и безопасности для водителя. Увеличенная колесная база позволила добавить пространство для ног, обеспечивая максимальное удобство пассажирам на заднем сидении. А улучшенная система климат-контроля создает в салоне чистую приятную атмосферу, поддерживая оптимальный уровень влажности. Увеличенное пространство для ног и над головой как для передних, так и для задних пассажиров, создает такой уровень комфорта, который трудно найти в других автомобилях того же ценового диапазона.

HYUNDAI ELANTRA		
Кузов	седан	
Двигатель:	1.6 ДОНС	2.0 ДОНС
объем	1599	1975
степень сжатия	10.0: 1	10.0: 1
максимальная мощность (л. с./ об. мин.)	104/5800	141/6000
максимальный крутящий момент (кгм/ об. мин)	14.6/3000	18.6/4500
Привод	передний	
КОРБКА ПЕРЕДАЧ:		
механическая	5-ст	
автоматическая	4-ст	
ТОРМОЗА:		
передние	диск	
задние	диск	
ПОДВЕСКА:		
передняя	независ. Мак-Ферсон	
задняя	независ. 2-рычажная	
Колеса	185/65 R15 или 195/65 R15	
РАСХОД ТОПЛИВА НА 100 КМ:		
смешанный цикл	7,4	8,0
трасса	6,2	6,4
городской цикл	9,4	10,9
ХОДОВЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ		
Максимальная скорость (км/ч)	182	206
Разгон до 100 км (сек)	11,0	9,1
Топливный бак (л)	55	
РАЗМЕРЫ (ММ)		
длина	4495	
ширина	1720	
высота	1425	
колесная база	2610	
Минимальный клиренс (мм)	170	
Вес автомобиля (кг)	1180	1220

Автомобиль на тест-драйв предоставлен автосалоном «Hyundai» компании «Оптима» бул. Шахтостроителей, 9
Тел.: (0622) 97-43-47, (062) 345-73-97, 345-73-96

Оптима
НОВЫЕ АВТОМОБИЛИ



НАКОНЕЦ ДОЖДАЛИСЬ!

LANCER EVOLUTION IX

В УКРАИНЕ!

У этого легендарного спорткара миллионы поклонников во всем мире, которые, прежде всего, ценят в нем прецизионную остроту руля, восхитительную точность реакций, отменную работу подвески и хриплый, почти звериный, рев мощного турбодвигателя. В начале апреля украинские покупатели смогли по достоинству оценить первую новинку от Mitsubishi 2006 года.

Предыдущая, восьмая версия Evolution стала хитом продаж в Украине в сегменте спортивных автомобилей. За 2005 год было продано 66 автомобилей при ограниченной квоте.

Неоднократный победитель Чемпионата мира по ралли и множества европейских чемпионатов (в том числе и украинского) Lancer Evolution каждый год претерпевает ряд дизайнерских и технических изменений, которые позволяют ему удерживать лидирующие позиции в своем классе.

В двухлитровый турбомотор 4G63 впервые внедрили фирменную систему изменения фаз газораспределения MIVEC с новым турбоагнетателем, что позволило улучшить характеристики работы двигателя во всем диапазоне оборотов. Благодаря новой турбине удалось увеличить мощность двигателя до 280 л. с. (вместо 265 л. с. в предыдущей версии) и улучшить показатели разгонной динамики (5,7 сек до 100 км/ч).

Второе серьезное техническое изменение – это новая шестиступенчатая коробка передач. Передаточные числа подобраны для максимального использования возросшей мощности и обеспечения эластичности работы при различных условиях эксплуатации автомобиля.

Внешне он почти не отличается от предыдущей версии. Изменилось оформление передней части – все «ненужные» отверстия на бампере были



удалены для снижения аэродинамического сопротивления. Новый дизайн бампера ещё больше подчеркнул в Evolution IX имидж силы и спортивности, а также усилил его сходство с раллийными аналогами. В заднем бампере появился черный диффузор, призванный увеличить скорость потока, выходящего из-под днища, и, таким образом, повысить прижимную силу. Помимо прочего, этот черный диффузор вместе с новыми затемненными задними фонарями придают модели хищный и агрессивный вид.

Алюминиевая крыша и алюминиевые энергопоглощающие балки в дверях способствовали снижению веса автомобиля на 7,5 кг и понизили центр тяжести автомобиля, повысив его устойчивость и точность управления.

В интерьере добавились новые опции:

- климат-контроль;
- новая отделка сидений: передние – кожа-алькантара; задние кожа-алькантара/искусственная кожа;
- алюминиевые накладки на педали;
- руль MOMO черная кожа/черненые спицы;
- отделка передней панели «под карбоноволокно» (верхняя часть) и под «темный титан» (нижняя часть).

Помимо этого, стали ещё более удобными «ковши» сидений Recaro, а на консоли теперь предусмотрено место для большой «двухдиновой» аудиосистемы.

Впервые в Украине продвижением нового Lancer Evolution IX официальный импортер ООО «Торговый дом «НИКО» будет заниматься совместно с украинской раллийной командой MASTERally team.

Главными задачами MASTERally будут:

- организация и проведение профессиональных выездных тест-драйвов по всей Украине, где представлен бренд Mitsubishi;
- разработка и внедрение программ обучения навыкам езды на Evolution;
- разработка специальных тюнинг-проектов;
- сервисное обслуживание автомобилей Evolution.

Заказы на Mitsubishi Lancer Evolution IX уже принимаются в салонах официальных дилеров по всей Украине. Ещё до начала продаж можно прогнозировать успех модели на украинском рынке, этому способствует и беспрецедентное ценовое предложение \$ 41777.

Катерина Писанко
Торговый дом «Нико»

Магазин «RIDER»

ВНИМАНИЕ!

ВЕЛОСИПЕД НЕ ДЛЯ КАЖДОГО



Большинство наших сограждан знают и помнят (еще из далеких советских времен) лишь такие велосипеды, как «Школьник», «Орленок», «Украина»... Но времена давно изменились, и в нынешнем многообразии брендов и моделей довольно легко запутаться. Современный покупатель знает лишь одно: что существуют велосипеды ценой от 300 гривен и выше. Вопрос — насколько «выше»?

С этим мы отправились в Киевский район города Донецка на проспект Россини, расположенный аккурат между улицами имени Артема и Университетской в районе Планетария.

Наш собеседник — директор веломагазина «Rider» Олег Морозов.

Наш корр.:

Какой вопрос вам задают чаще всего, когда попадают в ваш магазин?

Олег Морозов, недолго подумав:

Раньше нас спрашивали: а вы действительно не торгуете харьковским ширпотребом? Теперь не спрашивают, наши покупатели уже знают, за чем они сюда приходят.

Вы можете мне не поверить, но иные технологии и материалы, которые впоследствии появляются в автомобильном производстве или даже начинают летать в космос, впервые применяются как раз на велосипедах. Сейчас человечество начинает летать в космос уже, скажем так, в «массовом» порядке, и космические технологии находят свое место в дорогих супер-карах: например, керамические диски, углеродистые сплавы, цирконий, магний, тот же литий, который, например, плавится на ладошке (температура его плавления — 35 градусов по шкале Цельсия)... Но вначале это попадает в конструкцию велосипеда.

Наш корр.:

Вот так даже?..

Олег Морозов:

Да, если мы говорим о серьезных брендах.

Велосипедное производство (как, например, и то же автомобильное) вначале работает «на спорт». Это жесткие подходы. Если ты не подкрепляешь в течение сезона-двух свою репутацию, то ты автоматически «списываешься», как и любой другой профессиональный спортсмен или любой другой производитель.

Начинали мы 5-6 лет назад как все: с непонятного, несертифицированного продукта, с того, что было на тот момент востребовано рынком. Например, это были велосипеды «Кетлер» с одной буквой «т» в названии и другие массовые подделки и подделки.

Сейчас стало больше людей, которые выезжают за границу и пользуются Интернетом, и теперь они видят реальные цены на хорошие велосипеды. Естественно, вначале это был шок: «Как так?.. Полторы, две, пять тысяч долларов за двухколесную технику с одним сидением?..» А у нас тогда продавались «крутые» велосипеды по пятьсот гривен за штуку, и вроде все то же самое, включая фирменные наклейки.

И мы решили культивировать и пропагандировать нормальную велосипедную культуру. Мы начали работать с фирмами, которые или стояли у истоков слова «велосипед», или с теми, которые по многу лет не выходят из табелей о рангах среди мировых брендов.

Если поподробнее, то вот, например, одна из фирм, продукция которой представлена в нашем магазине — «Schwinn». Эта компания была основана человеком по имени Карл Швинн в марте

1895 года. То есть, почти 111 лет назад. Этот немец эмигрировал в Америку в 1895 году, открыл свою первую веломастерскую. Он был знаком с братьями Райт, с теми самыми людьми, которые впервые подняли в воздух летательный аппарат. К слову, на их самолете как раз стояли велосипедные колеса от Карла Швинна. Это было настолько далекое от нас время, когда Даймлер-Бенц удивлял мир паровым двигателем на «самобеглой коляске». Фирма «Schwinn» является прародителем велосипеда и обладателем неимоверного количества патентов, которыми ныне пользуются многие всемирно-известные производители. Например, BMX.

Наш корр.:

Что это такое?

Олег Морозов:

Это такой класс велотехники, которые многие у нас принимают за «зайчиков», видя несурзано больших ребят на маленьких велосипедах. Они думают, что здесь что-то не в порядке, но на самом деле — это велосипеды, предназначенные для трюковой езды. Марка «Schwinn» до сих пор одна из ведущих. И, если кто-то читал книгу Ленса Армстронга, то на ее 33-й странице есть воспоминания великого спортсмена о начале его спортивной карьеры. Его первым велосипедом был «Швинн Гран Швандер», уродливого коричневого цвета. Но что это был за велосипед!!! К слову, сейчас Ленс Армстронг — лицо компании «Trek». Эта фирма появилась относительно недавно, всего 30 лет назад, в 1976 году, но сейчас это — такой же бренд в велосипедном

производстве, как, например, ателье «McLaren» в автомобильном.

Далекий 1976 год, штат Висконсин, США, фирма всех старых игроков буквально «повалила на лопатки», когда Ленс Армстронг выиграл свой первый Тур Де-Франс, после того, как переболел раком и выжил. Он шокировал Европу тем, что на «Европейском Туре», в самом страшном и тяжелом соревновании, победил американец в составе американской команды на американском велосипеде. Никто раньше из-за океана не мог выдерживать по 200 километров в сутки, в течение месяца, на время! Для европейцев это был полный шок. Это событие, безусловно, дало большой толчок в развитии фирмы Trek, которая переквалифицировалась из производителя только шоссейных велосипедов, в производителя полной гаммы, вплоть до детских. Цены колеблются от 700-800 гривен — «Бумекс», до 47 тысяч гривен за велосипед шоссейного типа, модель «Madonne SSLx». Но это уже «машины» не серийные, а делающиеся под заказ.

Еще одна из марок, которую мы представляем здесь, если говорить об американцах, является фирма «Garry Fisher», названная в честь человека, который в 1979 году сделал первый в мире маунт-байк, и вообще зарегистрировал это понятие. Человек, у которого корпорация «Shimano», ведущий производитель узлов, педалей и других велосипедных агрегатов консультировалась и отлаживала свои технологии. «Garry Fisher» — это пока темная лошадка на нашем рынке, это велосипеды из разряда профессиональных. Даже в самых недорогих его велосипедах много внимания уделяется рамам, геометрии, толщине, ботированию стенок. В общем, тут имеют место супер-технологии. Гарри Фишер — первый, кто изобрел марку сплава алюминия ZR-9000, в которой присутствуют цирконий, магний, литий... «Fisher» — первый в мире получил титул «велосипед года». Хорошие велосипеды, очень комфортные, которые доставляют просто удовольствие от езды, но цены «начинаются» от 380-ти долларов и достигают астрономических сумм. Например, модель «Хэт-Босум» 2006 модельного года стоит порядка 5-ти тысяч долларов.

Следующая фирма, «Kelly's», весьма необычная, родом из Америки, креатив — Чехия, производство — Словакия. Чарли Келлис был в одной команде в Гарри Фишером, когда они начинали производство велосипедов. В первый год было продано всего 160 велосипедов, которые вдвоем они и собирали, а рамы им придумывал Tom Ritchey. То есть логотип «Ричи», который часто встречается в велосипедах: на руле, на выносе, это не просто Ричи, это человек Том Ричи. Часто на вклейках можно встретить фамилии людей, которые стояли у истоков велосипедного производства. Это, например, Кейт Бон-Трэкер, основатель очень многих дисциплин, новых концепций в производстве педалейных шатунов. У многих возникает вопрос: две педали, и что тут необычного? Удивлю, огромная деталь двойной холоднойковки, внутри пустотелая, заполненная сжатым газом (к слову, это — технология производства лопаток турбореактивных двигателей), и все это весит меньше килограмма. Такой педальный узел стоит 200-500 долларов.

В Чехии «Kelly's» пропагандируется как чешский велосипед, в Словакии он словацкий, в США — американский.

Но самая интересная «фишка» нашего магазина в том, что мы являемся безукоризненными поклонниками, и возводим в ранг иконы, это — фирма «Scott». Мы истинные «скотоводы». Немецкий исследовательский институт EFB и маленькая, специализирующаяся на проведении тестов рам горных и шоссейных велосипедов, протестировали раму Скотт Скейл и определили ее как «Top Performance Sport-Frame» — наивысшая форма оценки. К раме предъявлялись наивысшие требования. Определен точный вес — 980 граммов. Ближайший конкурент (1250 г). То есть фирма, ведущая политику всемирного наступления. Если им надо что-то создать, а не хватает собственных потенциальных возможностей, они приглашают лучших про-райдеров, лучших гонщиков, платят безумные деньги, и рождается абсолютно новая модель.

«Scott», это фирма, которая имеет уже больше 80% побед в соревнованиях по всему миру, семикратное чемпионство в мире на модели «Гениус». Едет на ней 15-кратный чемпион мира Томас Фришкнехт, команда Свифт-Пауэр, Швейцария. Это единственный в мире велосипед с задним амортизатором на растяжку с управлением на руле. Вы можете в процессе гонки менять настройки заднего амортизатора. Самая простая модель стоит 2300 евро, а самая дорогая 13100 евро.

На «скоттах» едет господин Рисенко из Киева, господин Игорь Богдан из Донецка. Это байкеры, которые входят в сборную Украины и в десятку сильнейших гонщиков мира. Дмитрий Грабовский в октябре в Барселоне стал чемпионом по шоссейной гонке, «шоссе» он выиграл на «скотте» модель «CR-1 Team issue», а «фраздочную» гонку на «CR-1 Plasma».

Карбоновые велосипеды — это всего 10 кг веса. В принципе, сейчас карбоном никого не удивишь. И если провести аналогию с автомобильной темой, то, например, возникает вопрос: что решает карбоновый капот на автомобиле Субару «Импреза» в чемпионате мира на ралли? Она облегчает вес автомобиля. Что решает карбоновая рама в велосипеде? Она должна выдержать, например, мои 90 кг веса и сильнейшие торсионные нагрузки. А когда нажимаешь на тормозные диски, она должна подавлять вибрации.

Наш корр.:

Что магазин «Rider» еще предлагает?

Олег Морозов:

Полный модельный ряд. Это три группы. Первая — «туризм», то есть никакого фетиша, никакого фанатизма. Это цены всего до 2000 гривен. Это модели Frontier. Середина модельного ряда по горным велосипедам — уже упомянутый нами Швинн, например, модели «Messa». Их у нас сейчас 4-5 моделей, ценой до 5000 гривен. И самые крутые байки — модель называется «Моаб» в честь одной горной вершины, её когда-то кто-то покорил на велосипеде и съехал с неё целым и невредимым. Цены начинаются от шести и заканчиваются около до 11-12 тысяч гривен. В том числе шоссейные велосипеды под названием «Фаст-Бэк». Это начальный уровень, который любят наши начинающие соотечественники.

Наш корр.:

Мне кажется, что и содержать такую технику в порядке — также стоит немалых денег?

Олег Морозов:

Конечно, мы, занимаемся и сервисной поддержкой, она у нас профессиональная. Вот лишь

один пример: единственный про-райдер, который дальше всех прыгнул с трамплина — наш механик — Дмитрий Панасенко, в профессиональной среде псевдоним — Hoffman.

Профессионализм должен быть во всем, мы хотим предоставлять качественный сервис, качественную технику, и мы все это предоставляем. А главное — нам это, помимо прочего, еще и нравится. У нас отношения, как у байкеров, как у дальнотойщиков. Где-то что-то случилось — всегда остановимся, всегда поможем. Недавно наш клиент «застрял» в Крыму, мы сразу же позвонили своим коллегам. Крымчане приехали на помощь меньше, чем через 40 минут.

Среди наших клиентов есть туристы, которые ходят из Донецка: 2004-й год — Кольский полуостров, 2005-й — полярный Урал, все они обслуживаются у нас, в нашей мастерской. И мы этим очень гордимся.

Все (или почти все) необычные велосипеды, которые ездят по Донецку, собраны в нашей мастерской.

Мы специально развили тему аксессуаров, запчастей, спец-деталей. У нас тоже присутствуют такие слова, как «тюнинг» и «апгрейд». Также занимаемся велосипедной экипировкой, опять же, от фирмы «Scott» и от итальянской фирмы «Giordano». Занимаемся покрышками, опять же, не массовыми брендами, а, например, американской фирмы Максис, французской — Мишлен, немецкой — Континенталь. А немецкая компания — Швалби (ласточка в переводе), это вообще лидер по продажам в Европе. У нас всегда в наличии — шипованная, нешипованная, зимняя, летняя, дождевая резина... Конечно же, в наличии обувь, очки, другие аксессуары. Вот, например, эти очки, сделанные в Италии, с нулевым искажением, с тремя сменными фильтрами. То есть, вы можете одеть желтые в туман, ночью — белые, днем — темные.

В заключительной фазе разговора, скажу, что мы будем рады всем, что действительно хочет купить велосипед, а не набор тяжелых по весу деталей. Мы дадим любую консультацию. Я и сам до сих пор учусь, каждый день преподносит новые технологии. И, если кто-то, читая эту статью, скажет: вот были раньше велосипеды «Украина», и они не ломались, то ничего подобного. Я сам из того же, взрослого, поколения, и могу вам с твердостью сказать, что раньше максимальный экстрим для велосипедиста, это была игра в «латки» во внутреннем дворе, объезжая погреб бабушек и дедушек под их раздраженные крики. Сейчас же не являются экстримом — ни прыжки с бордюра, ни запрыгивание на бордюр. Техника эволюционирует. Здесь применяются технологии, которые (повторюсь) спустя годы начинают летать в космос. Это касается всего — материалов, механизмов, узлов. Можно сделать механизм, который будет отвечать за что-то в машине, он будет весить килограмм, два или три — не важно. Можно сэкономить на весе кресла и так далее. А здесь каждые десять граммов на счету.

г.Донецк, пр-т Россини, 2

Тел.: (062) 386-33-70

«Мотор»



ГАЗ 31105 цена: 48450 грн.



ГАЗ 2217
"Соболь", 10 мест
цена: от 62040 грн.



ГАЗ 32213
цена: от 59940 грн.



ГАЗ 33021
цена: от 47460 грн.



ГАЗ 33023 Дуэт
цена: от 49080 грн.



ГАЗ 3307 - 3309
Удлиненная база
цена: от 57250 грн.



ГАЗ 33023 Дуэт
Удлиненная база
цена: от 53700 грн.



ГАЗ 3302
Изотермический фургон
цена: от 53980 грн.



ГАЗ 3302
Удлиненная база
цена: от 52560 грн.



ГАЗ 3309 дизель
Самосвал
цена: от 70820 грн.



тел.: (062) 382 88 77

SIMPLY CLEVER*



НА МИГ
БЫСТРЕЕ ВСЕХ...
Škoda Octavia Tour Sport 1,8/100kW

- Спорт-пакет
- Климат-контроль
- Диски Spider 16"
- Передние спортивные сидения
- Трёхспицевый руль
- Малый кожаный пакет



* це розумно

КРЕДИТ ДО 6 ЛЕТ
ПЕРВЫЙ ВЗНОС 0%

Onmimo
НОВЫЕ АВТОМОБИЛИ

Официальный дилер ООО "Еврокар"

Автосалон: Донецк, ул. Артема, 122 т.: (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66

СТАТЬ ВОДИТЕЛЕМ НЕПРОСТО! И ЖЕНЩИНЕ, В ТОМ ЧИСЛЕ



Не секрет, что в нынешнее время полку автолюбительниц систематически прибывает. Теперь получают «права» даже те, кто раньше никогда и не мечтал управлять автомобилем. Одни из нас остаются потенциальными автовладельцами, нося заветные «корочки» в сумочке, и при случае хвастаясь ими в кругу своих подружек, а другие реально достигают своей цели и бороздят дорожные просторы.

Наш сегодняшний разговор с теми из вас, у кого только возникло желание приобщиться к пока еще непонятной, вызывающей смешанное чувство уважения и страха, когорте водителей. Мы попробуем помочь вам пройти нелегкий путь от мечты стать водителем до совершения конкретных шагов.

С чего мы обычно начинаем наши рассуждения? Чтобы управлять автомобилем, необходимо иметь водительское удостоверение (наличие автомобиля пока не оговаривается). Как получить «права»? Сразу приходят в голову два возможных варианта: первый – купить их, второй – закончить автошколу. Первый вариант всегда был весьма распространен, но сейчас все больше кандидатов в водители склоняются ко второму варианту – учиться. Но этот путь не так прост, как кажется на первый взгляд. Поскольку речь идет о вашей дальнейшей безопасности на очень небезопасных дорогах, то при выборе автошколы проявите максимум осмтрительности. При этом наши рекомендации не стоит считать однозначными, так как конкретные действия вы будете предпринимать сами, исходя из своих желаний и потребностей, а мы только поможем вам выбрать возможные правильные направления ваших поисков.

Какую выбрать автошколу?

В нынешнее время от изобилия рекламных объявлений может голова пойти кругом, но подождите, не впадайте в панику. Объявления предоставляют возможность составить список школ-претендентов. Главный критерий выбора на этом этапе – расположение автошколы. Чем ближе к дому или к месту работы, тем лучше.

После этого посоветуйтесь со знающими людьми или соберите информацию у самих учащихся вы-

бранной вами автошколы. Кстати это самая ценная информация. Любой отзыв, как положительный, так и отрицательный, крайне важен. Еще необходима беседа с сотрудниками автошколы. У них, прежде всего, узнайте, о наличии лицензии и давно ли школа существует. В «новорожденные» заведения обращаться нежелательно, так как немалое время требуется для того, чтобы как следует «поставить» программу обучения. Четкой статистики по качеству обучения в автошколах никто не ведет. Однако в одном из интервью начальник Донецкого МРО № 1 Виктор Николаев признал, что лучше всего дела обстоят в автошколах общества ОСОУ (бывших ДО-СААФ). Почему? Годы отшлифованный учебный процесс, хорошая материальная база (специально оборудованные классы, пособия, стенды), требовательность инструкторов позволяют будущим участникам движения подойти к экзамену в ГАИ с неплохим багажом знаний и навыков.

Ищите больше ответов

Курс обучения должен длиться не менее двух месяцев, не поддавайтесь соблазну быстрого обучения. Кроме того, постарайтесь определить цель работы автошколы: научить вас водить или заработать на вас? Иногда, некоторые слишком акцентируют внимание на необходимых для обучения суммах. В таких школах занятия могут быть чисто формальными. Впрочем, чаще встречается другой вариант, когда школа не учит, а «натаскивает» своих курсантов для сдачи экзаменов в ГАИ. То есть дает самый необходимый минимум практических навыков, совершенно не заботясь, что случится с этим «водителем» после того, как он получит удостоверение. От таких школ лучше держаться подальше.

А чтобы в этом разобраться следует обратить внимание на наличие в классах учебных пособий, компьютерного оснащения. Хорошим тоном считается иметь в теоретических классах специальное оборудование, например, электрифицированные стенды, агрегаты, двигатели разных типов и тренажеры для отработки навыков руления или изучения Правил.

Конечно же, поинтересуйтесь о содержании лекций теоретического курса и продолжительность его по времени (должно быть не менее 20 часов).

Во всех автошколах обучающая программа делится на теорию и практику. Практические занятия (также не менее 20 часов) должны проводиться на полигоне, закрепленном за автошколой по индивидуальному графику, согласованному с учеником и инструктором. Не забудьте поинтересоваться стажем преподавательской работы вашего инструктора. Также важно знать, как проходят занятия по вождению. Если, например, уже на второй день обучения вы должны выехать в город – это тревожный сигнал. На площадке надо отработать не меньше двадцати часов, иначе никакого толку не будет. Узнайте, какие фигуры отрабатываются на площадке. Можно ведь все двадцать часов ездить по кругу... Еще немаловажно обратить внимание на автомобили, при этом не столько на модели, сколько на их состояние.

Частности

Собрав основную предварительную информацию об автошколе можно перейти к более конкретным вопросам.

Спросите, какие документы оформляются при поступлении. Также всем будущим учащимся нужно заключить договор, имеющий юридическую силу. Обычно он заключается на организационном занятии. Перед тем, как подписать документ, внимательно его прочтите. В договоре должны быть обозначены права и обязанности обучающихся и администрации автошколы. Все претензии (если таковые возникнут) вы сможете предъявить только на основании этого документа.

Теперь переходим к стоимости обучения. Обязательно выясните, что входит в общую сумму, и не ждут ли вас дополнительные расходы (оплата за бензин или моторное масло, бланков водительских удостоверений и т.д.) Курс обучения обычно оплачивается в два этапа, при этом первая часть вносится в первую неделю обучения.

Далее, узнайте о возможности выбрать удобный для вас график. Как правило, ученики автошколы набирают в утренние, дневные и вечерние группы. Если у вас нет возможности заниматься в течение рабочей недели, спросите о группе выходного дня.

Еще очень важен такой момент, как число учащихся в группе. Идеальный вариант группы 10-12 человек. При таком количестве открываются совсем другие возможности для общения – доминирует уже не монолог преподавателя, а диалог с учениками.

И, наконец, последний вопрос: как проходит сдача экзаменов?

По окончании обучения в автошколе выпускники сдают внутренний экзамен, а затем – экзамен в ГАИ. В случае несдачи одного из экзаменов, ученик может пересдать за дополнительную плату как экзамен в автошколе, так и в МРЭО ГАИ. Важно учесть, что практические экзамены желательнее сдавать на том автомобиле, на котором вы проходили обучение.

После сбора расширенной информации об автошколах вам остается лишь сравнить их между собой и выбрать наиболее подходящую.

Вопросы при выборе автошколы:

- Сколько и какие автошколы есть в вашем городе, районе?
- Имеет ли автошкола лицензию и как долго существует?
- Полная стоимость курса обучения? Возможные дополнительные расходы и оговорены ли они в правилах обучения?
- Сколько часов отводится на теорию и сколько на практику?
- Имеют ли учебные классы оборудование для теоретических занятий?
- Имеется ли и где расположена площадка для начального обучения вождению? Как проводятся занятия по вождению?
- Часы начала и окончания занятий?
- Количество учеников в формируемых группах? Удачи!

Татьяна Кравцова,
кандидат в Мастера спорта (автокросс),
водительский стаж 10 лет.



LADA Kalina
от 47500 грн.

LADA. Продолжай движение



VAZ 21070
от 28225 грн.



VAZ 21043
от 30785 грн.



VAZ 21213
от 38855 грн.



VAZ 21093 от 34570 грн.
VAZ 21099 от 36700 грн.



VAZ 21150
от 42630 грн.



VAZ 21140 от 40530 грн.
VAZ 21130 от 39200 грн.



VAZ 21101
от 44400 грн.



VAZ 21112
от 44440 грн.



ИЖ 27175
от 36500 грн.



тел.: (062) 382 88 77



ASTRA H

АСТРА — В ТРЕТЬЕМ ПОКОЛЕНИИ

Автомобиль всем своим видом излучает динамику, выглядит даже несколько агрессивно. Так в двух словах можно охарактеризовать стилистические решения компании «Opel» в отношении «Astra H».

В целом, рассматривая «Astra» третьего поколения, несомненно находишь похожие штрихи дизайнера с одноклассниками, но это лишь видимость, так как автомобиль имеет исключительно индивидуальную, свою собственную, мускулистую натуру. Основу облика составляют удачно сбалансированные пропорции кузова и полная гармония ровных, гладких поверхностей в сочетании с броскими, четкими линиями.

Поперечная хромированная планка фальшрадиаторной решетки подчеркивает фирменную эмблему. Современный выглядит и раздельная оптика головного света под прозрачным пластиком.

Таким же крепышом автомобиль смотрится и сзади. Наличие хрома бесспорно украшает пятую дверь. Если совсем недавно автомобильную моду диктовали задние фонари под прозрачным пластиком, то опелевцы пошли своим путем — раз-

ленные задние фонари с матовой белой секцией, именно они являются основной составляющей в индивидуальности задней части кузова.

Компактность снаружи — максимальный простор внутри, вот определение главных решений дизайнеров третьей «Astra». Подобный визуальный обман всегда сопровождается человеческим удивлением. Салон действительно просторен! Поверьте, удобство на заднем сидении обеспечено даже самым длинногим пассажирам. Такого комфорта инженеры достигли благодаря новой конструкции сидений.

К слову, о самих сиденьях. По первым впечатлениям они показались чрезмерно жесткими, не имеющими боковой поддержки. И, как часто это бывает, первое впечатление оказалось обманчивым: «табуреточной» посадку не назовешь, поэтому во время движения дискомфорта не испытываешь, в поворотах из сидений даже не выскальзываешь. Сидишь — как влитой.

В отделочных материалах нет ничего революционного. Откровенной дешевизной не отдает — материалы обивки и пластик выглядят весьма достойно.

Торпедо. Привычные на вид по-немецки строгие черты, где преследуется одна цель — практичность. Все органы управления находятся в нужных местах. На центральной консоли расположены органы управления комфортом — кондиционер, СД и радиоприемник, кстати: управлять аудиосистемой можно кнопками, продублированными на рулевом колесе.

Приборная панель имеет комбинацию всего из трех приборов и совершенно не загружена информацией. Отсутствует даже указатель температуры двигателя.

Теперь о самом непривычном — о пользовании стеклоочистителем и поворотниками. Рычаги, отвечающие за эти манипуляции, не имеют фиксации, а потому требуют привыкания.

По обзорности автомобилю мы поставили самую высокую оценку на все «360». Слепые зоны, если и есть, то нами они замечены не были.

И в практичности «Astra» мы не усомнились. Необходимую мелкую поклажу можно без труда разместить в самом салоне: полочек, «бардачков» и подстаканников в достатке. Багажный отсек искренне порадовал. Его объем составляет 380 лит-



ров, а при разложенных задних сиденьях достигает внушительных 1330 литров. В более дорогих комплектациях спинка заднего сиденья может быть сложена в пропорции 40/20/40, что, согласитесь, является нестандартным решением.

Основные впечатления от автомобиля остались после езды. Под капотом тестируемой «Astra» находится бензиновый двигатель 1,6. Этот мотор относится к семейству «Ecotec» и создан по технологии «Twinport». Что это означает?

Подобный двигатель способен сократить расход топлива на 10%, благодаря изменяемому впускному тракту и высокой степени рециркуляции отработавших газов. Но это — как заявляют разработчики. Мы же не задавались целью следить за расходом, а нашей задачей была изучить динамику автомобиля.

Характер мотора в целом понравился, но по своим характеристикам мы не почувствовали принципиальных отличий от двигателей такого же объема других производителей. Особенную резвость эти моторы проявляют в зоне средних и высоких оборотов. Заявленное ускорение от 0 до 100 чуть около 12 секунд, а максимальная скорость 185 км/час.

В паре с двигателем отлично сочетается 5-ступенчатая механика. (Трансмиссии могут быть: 4-ступенчатый автомат, 6-ступенчатая механика и автоматизированная механическая Easytronic, которая

имеет противоткатный механизм при трогании на подъем).

Работать небольшим рычагом коробки передач очень удобно и, несмотря на свою длину, ходность, привод отличается приятными четкими включениями.

Свыше 120 км/ч поведение автомобиля отличное, мертвая хватка за дорогу. Чувствуешь себя уверенным и защищенным. На высоких скоростях тяжесть руля становится исключительно приятной, и начинаешь расслабляться, чего делать за рулем не рекомендуем.

В немалой степени отличному поведению и устойчивости «Астры» способствует хорошо настроенная подвеска. Ее можно оценить, как в меру жесткую, но в то же время пробоев нет. Оптимальный баланс между плавностью хода и управляемостью был достигнут, благодаря системе адаптивного шасси — IDS Plus. По желанию заказчика ее можно активировать электронной системой непрерывного управления демпфированием CDC. В ее основе лежат четыре гидравлических амортизатора, которые управляются электромагнитными клапанами. Поэтому в зависимости от состояния дорожного полотна и стиля вождения характеристики амортизаторов постоянно меняются.

Тормозную систему можно назвать эффективной. Поначалу нас испугало, что при экстренном

торможении пришлось приложить большое усилие на педаль, окончательно утопив ее в пол, но после нескольких таких процедур некоторая «ватность» педали в начале ее хода становится понятной, и уже знаешь, насколько быстро автомобиль умеет останавливаться. Дело привычки!

«Астра» в стандарте имеет отличное оснащение средствами активной безопасности: ABS, которая работает ненавязчиво и включается в необходимых ситуациях, и ESP. Если автомобиль попытается сорвать в занос, то он «не получается», машина из-под контроля не выходит и быстро возвращается на свою траекторию. В то же стандартное оснащение входят четыре подушки безопасности, две для водителя и пассажира и две боковые.

Opel «Astra» имеет пять комплектаций, каждая из которых рассчитана на определенную категорию потребителей. Учтены разные пристрастия, на выбор: ткань, кожа, дерево, алюминий, электропакет, климатическая установка, круиз-контроль, системы активной безопасности, парктроник, би-ксеноновый свет и многое другое, что предлагается из дополнительного оборудования.

Автомобиль на тест-драйв был предоставлен ООО «Гратиум» г.Донецк, ул.Щорса, 9
Тел.: (062) 343-58-06



ТРИ ЦВЕТА АВТОМОБИЛЬНОГО РЫНКА

Нужен ли вам автомобиль?

Нужен:

- если вы предприниматель, пожарный инспектор, контролер энергонадзора или председатель колхоза, и вам по работе следует много передвигаться;
- нужен для экономии времени и зарабатывания денег, если вы занимаетесь бизнесом или если автомобиль, сам по себе, приносит доход (такси, курьерская служба).

Никогда не рассматривайте автомобиль, как временное вложение свободного капитала. В таком качестве вам автомобиль – не нужен.

Почему?

А потому что, в отличие от недвижимости или антиквариата, которые со временем только растут в цене, автомобиль с увеличением возраста – в цене падает. Более того, купленный вчера, сегодня он может стоить в лучшем случае 80% своей вчерашней стоимости. Это проверено практикой.

Исключение составляет только тот вариант, когда вы профессиональный перекупщик автомобилей.

Человечество в разные периоды своей жизни имело «официальный» рынок и «черный». В автомобильной ситуации сегодняшнего дня выделяют три цвета.

БЕЛЫЙ

Это не просто торговля новыми автомобилями. Здесь в качестве продавцов выступают юридические лица, фирменные магазины и автосалоны заводов-изготовителей или официальные их представители – дилеры. Иногда фирма-производитель имеет в стране только одного своего представителя (часто он называется: генеральный импортер), который работает уже с сетью дилеров. Зарабатывают они либо от торговой скидки поставщика, либо от надбавки к оптовой цене автомобиля.

Продавцы в фирменных автосалонах – профессионалы высокого класса и, как правило, имеют высшее специальное образование. Обслуживающий технический персонал обязательно прошел обучение в специализированном фирменном центре, иногда за границей непосредственно на заводе-изготовителе. Кроме того, руководители фирменных

автосалонов систематически отправляют своих сотрудников на переподготовку, и своими кадрами дорожат. Тут вас обслужат по высшему разряду, будь то вопрос покупки нового автомобиля, Trade-in или обслуживания уже купленного.

Когда вы только заходите в фирменный автосалон, вам навстречу, как правило, уже направляется сотрудник с вопросом: могу ли я вам чем-то помочь? Менеджер по продаже автомобилей ответит на все ваши, даже самые, каверзные вопросы. Более того, упреждая вас, он прочтет вам целую лекцию о том автомобиле, на котором вы хотели бы остановить свой выбор: новшества этой модели и год постановки ее на конвейер, все положительные моменты присущие той или другой модификации, цена, условия поставок или продаж, кредит, гарантийное и послегарантийное обслуживание, льготы и скидки...

К услугам «белого» рынка чаще всего обращаются клиенты состоятельные, а также – корпоративные, различные предприятия, фирмы и организации. Их не отпугивает стартовая цена автомобиля и привлекает отлаженный сервис и полное отсутствие головной боли по оформлению, регистрации и ТО-сопровождению автомобиля в процессе эксплуатации, вплоть до таких моментов, как ремонт и обслуживания вашего автомобиля в любой точке мира, где вы сумеете найти официального представителя вашей марки.

В качестве примеров можно привести такие автосалоны в Донецке, как Форд, Volvo, Рено, Ауди... И само здание, и его интерьер выполнены в кор-

поративных требованиях фирмы-производителя. Например, логотип и оформление фасада здания дилера Рено или Ауди будет выглядеть одинаково как в Донецке на Украине, так и в Германии, Франции или Польше. Но если таких дилеров, как Форд, Ауди, БМВ и некоторых других у нас в Донецке представлено только по одному, то автомобилями японского и корейского производства торгуют несколько автосалонов, и все являются официальными. А, например, чешской Шкодой в Донецке и области торгуют целых 12 юридических лиц. С другой стороны, на донецком автомобильном рынке присутствует такая фирма, как «Оптима», перечень брендов которой переваливает за десяток. И мы даже не упоминаем такую мультибрендовую структуру, как Укр-Авто, в Донецкой области представленную целой сетью СТО и автосалонов.

Если вы состоятельный покупатель, но при этом любите и умеете считать деньги, то рекомендации тут самые простые.

Поручите своим подчиненным собрать для вас информацию о торгующих автомобилями фирмах, предлагаемых ими услугах и, когда подборка таких материалов будет у вас на столе, сами, лично, сделайте несколько контрольных звонков. Пообщайтесь с коллегами и знакомыми, послушайте их советы, и только после этого навестите салон лично. Все официальные дилеры систематически проводят разнообразные акции и сезонные скидки, соревнуясь между собой за привлечение клиентов. Поэтому не останавливайтесь на одном варианте. Яркие красочные проспекты на мелованной бумаге

смотрятся отменно, сухой перечень всевозможных льгот и дополнительных сервисных услуг также производит впечатление.

Но однажды (а это было в далеком 1996-м году) один из моих знакомых, руководитель активно развивающейся фирмы, пригласил меня в качестве советника-помощника и... не купил в одном из автосалонов машину, услышав следующий разговор между двумя слесарями:

– Коля, дай мне дюймовые головки, пожалуйста.

– А я их Витьке отдал, он в отгуле...

Мой знакомый повернулся на пороге через левый каблук. Автомобиль мы купили на базаре, новый, но без гарантий, без предпродажной подготовки, и в полтора раза дешевле. «Белый» рынок в те годы только набирал силу, и неудивительно было, что станция не была укомплектована не только специальным оборудованием, но даже и обыкновенными гаечными ключами.

Нынче ситуация совершенно иная, но и сейчас иногда можно войти в фирменный автосалон, побродить между автомобилями, но к тебе так никто и не подойдет. И это проблема не только Донецка или Украины. В Москве или Кишиневе такое также случается.

СЕРЫЙ

Это всегда – юридические лица, полугосударственные или частные фирмы и фирмочки, салоны и станции технического обслуживания, которые торгуют не только автомобилями second-hand,

но и абсолютно новыми. Но основной их конек – поставка таких моделей и модификаций, которые официально в страну не поставляются. Это, например, дизельные автомобили, некоторые «японцы», большинство «американцев», а также спортивные и эксклюзивные автомобили.

Если говорить о б/у автомобилях, то такие, как правило, взяты «на реализацию», то есть – комиссионная торговля. Владельцы таких фирм требуют от продавца самостоятельной предпродажной подготовки или, имея свой небольшой штат, эту самую подготовку производят собственными силами. Здесь, на «сером» рынке вообще, а не в отдельно взятом автосалоне, выбор автомобилей – обширейший: от новейших и очень дорогих моделей, по 4-5 нулей в цене, – до совершенно недорогих экземпляров в сносном состоянии.

Самым ярким представителем такого сектора рынка в Донецке является, например, автосалон «Северный». Тут можно увидеть и новенькую «Шкоду» и подержанный «Роллс Ройс».

Несомненный плюс таких автосалонов заключается в том, что вам не подсунут ворованный автомобиль, а также вас «не кинут», как это нередко случается на «черном» рынке. Фирма-посредник отвечает за то, что покупатель получает автомобиль, и в цену машины часто закладываются те же расходы по ее оформлению и постановке на учет, а продавец, за вычетом комиссионных, – деньги за машину.

ЧЕРНЫЙ

Это самый непредсказуемый, самый противоречивый и самый интересный сектор «автомобильной экономики».

Процесс и итог ваших поисков здесь происходит в десятки раз быстрее. Выбор – в сотни, порой в тысячи раз обширнее отдельно взятого автосалона или комиссионного магазина. Черный рынок составляет серьезную конкуренцию серому и белому рынкам, отличается гибкостью и мобильностью, оперативностью и доступностью. Это не обязательно огромный пустырь на окраине города или кипа газет на вашем столе с объявлениями. Черный рынок – это и ваш старший родственник, который знает вас с пеленок, и чью машину покупали, эксплуатировали и ремонтировали на вашей памяти. В зависимости от экономической (и политической) ситуации в стране черный рынок бедствует или процветает. Но не умирает никогда. Это самая сложная часть в огромном механизме, который называется «авторынок».

Именно с черного рынка мы начнем поиски своего автомобиля.

В следующем номере журнала «Мотор».



ВАША БЕЗОПАСНОСТЬ

Мы начинаем публикацию цикла материалов под общим названием, которое вынесено в подзаголовок, и расскажем вам, какие первичные и каждодневные меры безопасности нужно соблюдать, чтобы не остаться без любимого четырехколесного друга. Мы расскажем вам о приемах и методах работы автоворов, и это поможет вам в вашей повседневной автомобильной жизни. Мы расскажем о преимуществах и недостатках механических противоугонов, электрических и электронных системах защиты автомобиля, а также сумеем вас убедить в том, какая из систем предпочтительнее, и почему. Мы научим вас правильно эксплуатировать, хранить и защищать автомобиль, а также научим правильно защищать свою собственную жизнь. Один из материалов будет посвящен такому вопросу, который крайне редко можно встретить в литературе на автомобильную криминальную тему, он так и будет называться: «Если у вас все-таки украли автомобиль». Автор этого материала пережил в своей жизни утерю автомобиля, прошел все круги ада, и опыт его – бесценен. А начинаем с такого вопроса, который также нередко встречается в криминальных сводках ГАИ...

Если вы купили ворованный автомобиль

Иногда случается: автовладелец узнает, что ездит на чужом автомобиле лишь через несколько месяцев, а иногда и лет после того, как оформил покупку. В реальности такая ситуация выглядит следующим образом.

Вы приехали проходить очередной технический осмотр, и вдруг выясняется, что ваш автомобиль (иногда всего лишь по номеру кузова или двигателя) числится в базе данных «Розыск» по Интерполу или, например, по Читинской области. Такие примеры во множестве имеются в статистике Донецких МРЭО.

Другой случай. Где-то на посту ГАИ вас останавливают для обычной проверки документов, а через несколько минут предлагают «пройти в будочку». Заламывать руки никто не станет, отнимать ключи от автомобиля – тоже, но уехать самостоятельно вам уже не дадут.

Вы в шоке, вы в панике

Потрачены немалые деньги и вдруг выясняется, что с четырехколесным приятелем приходится расставаться. Не стоит бросаться грудью на милиционеров; криками с пеной у рта делу не поможешь.

Также не помогут и ваши обширные знания законодательства, и ваша абсолютная уверенность в том, что действия постовых незаконны. Они-то, их действия, как раз законны.

Следует хладнокровно оценить ситуацию. А в данной ситуации закон на стороне того человека, у которого автомобиль, в свое время, был украден; сотрудник милиции выполняет свою работу, следует безропотно и безоговорочно подчиниться обстоятельствам.

Проследите, чтобы все необходимые документы были оформлены должным образом:

- протокол изъятия;
- опись автомобиля и имущества (кроме личных вещей, которые вы вправе забрать);
- рапорт о сдаче автомобиля под охрану дежурному по рай-, горотделу или отделению ГАИ, либо на штрафплощадку, – с выдачей вам вторых экземпляров всех документов.

Если все это вы сделаете спокойно, без трёпки нервов себе и милиционеру, то, во-первых, с их стороны вызовете к себе уважение и, во-вторых, как следствие – среди них почти наверняка найдется такой, который поймет вас чисто по-человечески и объяснит наличие и степень вашей вины, по крайней мере, юридическую ее сторону, расскажет о процедуре и смысле производимых правоохранительными органами действий, посоветует, что предпринять и к кому обратиться за разъяснениями – в нужном направлении направит ваши собственные дальнейшие действия и хлопоты.

А смысл действий людей в погонах очень прост – они носят погоны. Если раньше подобные автомобили однозначно изымались и ставились на штрафплощадку, то теперь это делается по-другому. Документы на автомобиль передаются по месту жительства автовладельца – в районный отдел милиции. В свидетельстве о регистрации транспортного средства (а проще сказать – в техпаспорте) делается отметка, что ваш автомобиль находится в розыске, снятие с учета – запрещено. Единственное неудобство владения таким автомобилем заключается в том, что, например, выехать за границу Украины на нем вы не сможете. Не сможете свой (пока еще) автомобиль продать. До решения суда. А пока в райотделе начинаются заниматься вашим делом.

Ответов может быть два

Ответ первый: автомобиль бывшего хозяину уже не нужен (а такое случается, и довольно часто), и в этом случае по факту задержания пишется так называемый «отказной материал», то есть – отказ от возбуждения уголовного дела, и материалы передаются в суд.

Суд принимает соответствующее решение, и признает вас добросовестным покупателем, со всеми вытекающими отсюда последствиями. В базе данных по розыску делается соответствующая отметка, и вас больше беспокоить не будут. В случае с иномаркой немного сложнее, в базе данных розыска по системе Интерпол отметок никаких не делается, и ваш автомобиль по-прежнему там числится. Но и это не большая беда. Вам лишь следует, помимо всех прочих документов на автомобиль, взять с собой еще и это решение суда.

Ответ второй: автомобиль однозначно возвращается тому человеку, у которого он в свое время был украден. И такое случается не только с дорогими иномарками, где истцом часто выступает страховая компания, но и с пост-советскими «Волгами» и «Запорожцами».

Именно этот вариант мы и рассмотрим.

Если машину вы купили не в подворотне, а документы оформляли не в нотариальном учреждении сомнительной или неизвестной вам репутации, то виновного почти всегда можно найти.

Хорошо, если до оформления сделки, еще на стадии переговоров, вы переписали в свою личную книжку паспортные данные продавца или юридический адрес и номер лицензии (патента, регистрационного удостоверения) торгующей фирмы. При условии, конечно, что адрес не фальшивый

или паспорт не липовый, а такое всегда можно проверить заблаговременно.

Самый худший вариант:

Частное лицо, продавшее вам автомобиль по указанному адресу не проживает, паспортные его данные соответствуют паспорту, украденному в Новосибирске или Ташкенте восемь лет назад; фирмы, выдавшей вам справку-счет, не существует; технический паспорт с вашей фамилией (так красиво и аккуратно заламинированный в прозрачную пленку) – откровенно фальшив.

Крайнего найти невозможно, концов нет. Пока вы разыскиваете продавца, а правоохранительные органы – прежнего, настоящего, владельца автомобиля, вы должны предпринять еще кое-какие действия.

Соберите все документы, подтверждающие ваши затраты по хранению, ремонту и улучшению автомобиля: новый двигатель, например, аккумулятор, покрышки... Объявившийся владелец обязан все эти затраты компенсировать вам при передаче ему автомобиля.

Если найден и привлечен к ответственности злоумышленник, то вероятность возврата денег еще недостаточно высока. У него нет сбережений и имущества, он будет выплачивать вам часть своей пенсии, стипендии или зарплаты из мест лишения, и – в течение многих лет. Это прискорбно, печально, но все же лучше, чем совсем ничего.

Юристы советуют:

Наймите адвоката и переложите на него проблему по составлению необходимых документов, хлопоты и неприятные переговоры с должностными лицами, судебными и милицейскими чиновниками, которые он, адвокат, сделает компетентно, со знанием норм и законов, действующих на этот момент. И не жалейте о потраченных деньгах. Так советуют юристы.

Жизненная практика свидетельствует о другом: о потраченном времени и средствах – без особого результата.

Предложите, например, адвокату не аванс и конкретный гонорар, а процент от стоимости возвращенного вам автомобиля или вернувшихся денег; например, треть или 25 процентов; и юрист при этом должен быть – молодой, нищий и голодный. Этот будет «рыть землю».

Опытные же адвокаты умеют найти более покладистых клиентов, которые будут авансировать все предстоящие расходы, берутся они за дела менее хлопотные и более прибыльные, победы одерживают за счет своего немалого профессионального и жизненного опыта, знакомств и связей. Молодые – за счет неумной энергии.

Хорошо заработать при этом любят все. Еще помните: гонорар адвоката – это, в конце концов, ваши деньги. Если таковых у вас нет или хочется получить назад все сто, а не 70% или 50%, то вас ждут, быть может, многолетние тяжбы с результатом, совершенно непредсказуемым.

Впрочем, как и в варианте с помощником-юристом.

Ситуация, описанная выше – страшна. Она страшна своими огромными и часто невозможными потерями. Эта ситуация сродни той, когда автомобиль угоняют – у вас.

О мерах безопасности мы и будем говорить в статьях под рубрикой, которая так и называется – «Ваша безопасность».

Сергей Жебаленко.



Accent

НАТУРА HYUNDAI
Drive your way™



от 71 800 грн.



КРЕДИТ ДО 6 ЛЕТ. ПЕРВЫЙ ВЗНОС 0%

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР
"HYUNDAI MOTORС УКРАИНА"

Автосалон: Донецк, бул. Шахтостроителей, 9
(0622) 97-43-47, (062) 345-73-97, 345-73-96



АВТОМОБИЛЬНЫЕ КУРЬЕЗЫ



Бедствие на колёсах...

Хозяйка кафе в Денвере (США), некая Линда Сахеро – милая и добродушная дама, но когда садится за руль, превращается в настоящую бедствие на колёсах. За 38 лет водительского стажа она совершила 117 ДТП, задавила множество домашних животных, включая около десятка оленей, а в среднем раз в год разбивает свой автомобиль вдребезги.

Она не нарушает Правила дорожного движения, не пьет за рулем, но она словно магнит притягивает к себе всяческие дорожные неприятности. Местная пресса описывает случай, когда однажды Линда самым непостижимым образом съехала с ровного шоссе и врезалась на обочине в единственное на три мили дерево. В другой раз на скорости 45 миль в час (разрешенная максимальная скорость в США, а это около 60 километров в час) умудрилась сбить сразу трех бездомных собак. А однажды проломил стену собственного дома и въехала в гостиную.

Но самое удивительное вот что: при такой, можно сказать патологической, невезучести, миссис Сахеро ни разу не сбита пешехода и не столкнулась с другим автомобилем. Именно поэтому её никогда не лишали водительских прав и весьма редко штрафовали.

Сама Линда Сахеро не собирается бросать руль, по ее мнению – ей лишь необходимо чуть-чуть побольше водительской практики.

И это – повторяем – при водительском стаже в 38 лет.



Осквернительница могил

Некая жительница американского города Эльмира, что в штате Нью-Йорк, «божий одуванчик», решила на старости лет выучиться водить автомобиль. Нашла курсы, внесла плату – и процесс, как говорится, пошел. Но на первом же занятии по практическому вождению бабуся случайно перепутала педали... и там, где следовало дать по тормозам, хорошенько придавила на педаль газа.

На беду, всё это происходило аккурат напротив въезда на местное кладбище. Автомобиль со старушкой и её инструктором вышиб ворота, снес несколько надгробий и остановился лишь после того, как запутался в кустах: изрядно помятую машину пришлось эвакуировать подъемным краном; люди, к счастью, не пострадали.

Говорят, старушка от своего намерения постигнуть науку водительского мастерства так и не отказалась, но только инструктор у нее теперь будет другой: тот, которого она «привезла» на кладбище, человек уже немолодой и очень набожный, уволился из автошколы на следующий же день.



Не хочу учиться, а хочу – жениться...

Некий 17-летний сельский юноша из Канады собрался было жениться. Угнал где-то большой и комфортабельный автобус туристического класса: с мягкими креслами, кондиционером и туалетом, заехал на нем сперва за невестой, родней, а потом в соседнюю деревню за местным пастором, и все двинули в церковь. Венчаться.

Всё бы ничего, да на полдороги к храму жених вдруг вспомнил, что до этого момента он ни разу не сидел за рулем не то что автобуса, а даже и обычной малолитражки, вспомнил – и занервничал, да так, что не впился в поворот.

Автобус вылетел с дороги, подпрыгнул на кочках да и завалился набок. Ну, не годятся большие автобусы на роль внедорожника, что ты будешь делать! Хорошо хоть скорость была не слишком высокой – все пассажиры остались целы, даже без особых синяков. А вот автобусу досталось: все окна – вдребезги, да и обшивку помяло. На четыре с половиной тысячи долларов ущерба.

Наказание влюбленному угонщику назначили относительно мягкое, поскольку он всё-таки несовершеннолетний: пятьдесят часов общественно полезных работ. От намерения связать себя законным браком с возлюбленной он, конечно же, не отказался, но вот бракосочетание пришлось отложить. Покуда наказание не отбудет. Тем более что невеста по-прежнему не против. И совсем на будущего супруга не обиделась – ни за украденное им ДТП, ни даже за отсутствие водительских прав.

Права – дело наживное, главное, чтобы человек был хороший.



Холодильник

Пара злоумышленников поздно вечером вломилась в недостроенный коттедж и выломала, не поверите – «с мясом» из кухонной стены большой встроенный холодильник.

С превеликим трудом вытащили его из дома (своротив попутно несколько дверных косяков) и погрузили в кузов своего пикапа. Попытались было тронуться с места, да не тут-то было: накануне прошел дождь, земля размокла, а благоустроить подъездные пути строители еще не успели, так что перегруженный пикап тут же завяз в грязи по самые ступицы.

А дальше началось самое интересное. Раздосадованные взломщики, чтобы облегчить автомобиль, поволокли холодильник обратно в дом, причем сокрушали всё, что попадалось им на пути. Дотащили воришки его до кухни и бросили на пороге.

И зачем, спрашивается, надо было тащить холодильник назад? Непонятно.

Сами же воры вернулись к машине. И только тут обнаружилось, что впопыхах они захлопнули двери и не вытащили ключи из замка зажигания. Пришлось бросить застрявший пикап на месте преступления: горе-грабители покинули территорию стройки на своих двоих, добрались до автостреды, поймали попутку и растворились во мраке ночи.

Местная полиция достаточно быстро восстановила последовательность событий той ночи и личности преступников. И не мудрено. Теперь остается только ждать, когда повяжут несостоявшихся воришек, а это произойдет довольно скоро.



На отдых – в тюрьму!

Интересный случай произошел недавно в центре Парижа. Молодой человек залез в чужой Mercedes и, не делая никаких попыток угнать его, сидел, дожидаясь полицейских. Но оказав никакого сопротивления, угонщик был доставлен в полицейский участок и отправлен в суд. На вопрос судьи, почему он, вполне обеспеченный человек, пытался угнать чужой автомобиль, подсудимый ответил, что его замучили проблемы в семье и на работе. Чтобы разобраться в них и отдохнуть ему нужно несколько недель покоя. И он решил обрести этот покой... в тюрьме.

Самое интересное, что судья внимательно выслушал объяснения подсудимого и с сочувствием приговорил его к лишению свободы.

На целый месяц!

Составитель
Ольга Нехорошкина

Цены на новые растаможенные автомобили в автосалонах г.Донецка

Настоящие данные являются официальными от Донецких дилеров и действительны по состоянию на 10 мая 2006г.						
МОДЕЛЬ	ЦЕНА	Кузов, количество дверей/мест	Двигатель: объем/мощность	Привод	КПП	Фирма продавец, телефон
СITROËN						
C2 SX	10 700 €	Хэтчбек, 3/4	1.1i(61)	П	Мех. 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C2 SX	11 100 €	Хэтчбек, 3/4	1.4(75)	П	Мех. 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C2 VTR	11 900 €	Хэтчбек, 3/4	1.4(75)	П	Мех. 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C2 VTR	12 800 €	Хэтчбек, 3/4	1.4(75)	П	SD 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C3 SX	10 750 €	Хэтчбек, 4/5	1.1(61)	П	Мех. 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C3 SX	11 200 €	Хэтчбек, 4/5	1.4(75)	П	Мех. 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C3 SX	13 000 €	Хэтчбек, 4/5	1.4i - 16V(90)	П	SD 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C4 SX	15 400 €	Хэтчбек, 4/5	1.6i-16V(110)	П	Мех. 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C4 SX	16 800 €	Хэтчбек, 4/5	1.6i-16V(110)	П	Авт. 4	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C4 SX PACK	16 600 €	Хэтчбек, 4/5	1.6i-16V(110)	П	Мех. 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C4 SX PACK	19 100 €	Хэтчбек, 4/5	2.0i-16V(143)	П	Авт. 4	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C4 VTR	15 400 €	Купе, 3/5	1.6i-16V(110)	П	Мех. 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C4 VTR	16 800 €	Купе, 3/5	1.6i-16V(110)	П	Авт. 4	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C4 VTS	21 350 €	Купе, 3/5	2.0i-16V(180)	П	Мех. 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
Berlingo	10 750 €	груз. Фургон, 3/2	1.4i(75)	П	Мех. 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
Berlingo	11 650 €	груз. Фургон, 3/3	1.9D(71)	П	Мех. 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
Berlingo	11 800 €	Фургон, 3/5	1.4i(75)	П	Мех. 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
Berlingo	12 700 €	Фургон, 3/5	1.9D(71)	П	Мех. 5	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C5 X	19 650 €	Лифтбек, 5/5	1.8i-16V(117)	П	Мех. 6	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C5 SX	22 050 €	Лифтбек, 5/6	2.0i-16V(143)	П	Мех. 7	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
C5 SX	23 250 €	Лифтбек, 5/7	2.0i-16V(143)	П	Авт. 4	ЧП "Надра", (062) 337-72-38
HYUNDAI						
Getz 1,1 GL	61 900 грн.	Хэтчбек 3/5	1,1i/65л.с.	П	Мех.5	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
Getz 1,4 GL	от 66 900 грн.	Хэтчбек 5/5	1,4i/96л.с.	П	Мех.5	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
Getz 1,4 GL авт.	от 79 900 грн.	Хэтчбек 5/5	1,4i/96л.с.	П	Авт.4	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
Accent 1,5 GL	73 200 грн.	Хэтчбек 5/5	1,5i/93л.с.	П	Мех.5	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
Elantra 1,6 GL	от 79 800 грн.	Седан 4/5	1,6i/107л.с.	П	Мех.5	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
Sonata NF 2,4 GL	от 133 000 грн.	Седан 4/5	2,4i/161л.с.	П	Мех.5	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
Sonata NF 2,4GLS авт.	от 164 800 грн.	Седан 4/5	2,4i/161л.с.	П	Авт.4	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
Tucson 2,0 GLS	от 125 800 грн.	Универсал 5/5	2,0i/142л.с.	П	Мех.5	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
Tucson 2,0 GLS 4WD	от 135 300 грн.	Универсал 5/5	2,0i/142л.с.	4x4	Мех.5	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
Tucson 2,0 GLS 4WD авт.	от 148 600 грн.	Универсал 5/5	2,0i/142л.с.	4x4	Авт.4	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
Santa Fe 2,0 GLS	от 125 000 грн.	Универсал 5/5	2,0i/135л.с.	П	Мех.5	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
Santa Fe 2,4GLS AWD	от 142 000 грн.	Универсал 5/5	2,4i/145л.с.	4x4	Мех.5	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
Matrix 1,6 GL	от 82 500 грн.	Хэтчбек 5/5	1,6i/107л.с.	П	Мех.5	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
Matrix 1,8 GL авт.	99 500 грн.	Хэтчбек 5/5	1,8i/128л.с.	П	Авт.4	ООО "ПКЦ" Оптима, ЛТД" (062)345-73-97, (0622)97-43-47
MITSUBISHI						
COLT Invite	16 999 \$	Микровэн, 3/5	1,3i/95 л.с.	П	Мех. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
COLT Invite	18 250 \$	Микровэн, 3/5	1,3i/95 л.с.	П	АМ. 6	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
COLT Invite	17 500 \$	Микровэн, 5/5	1,3i/95 л.с.	П	Мех. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
COLT Invite	18 700 \$	Микровэн, 5/5	1,3i/95 л.с.	П	АМ. 6	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
COLT Instyle	20 500 \$	Микровэн, 5/5	1,5i/109 л.с.	П	Мех. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
COLT Instyle	21 500 \$	Микровэн, 5/5	1,5i/109 л.с.	П	АМ. 6	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
LANCER Invite	17 777 \$	Седан, 4/5	1,6i/98 л.с.	П	Мех. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
LANCER Invite+	19 450 \$	Седан, 4/5	1,6i/98 л.с.	П	Мех. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
LANCER Invite	20 450 \$	Седан, 4/5	1,6i/98 л.с.	П	Авт. 4	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
LANCER Intense	22 280 \$	Седан, 4/5	2,0i/135 л.с.	П	Мех. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
LANCER Intense	23 850 \$	Седан, 4/5	2,0i/135 л.с.	П	Авт. 4	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
LANCER Station Wagon Invite	20 400 \$	Универсал, 5/5	1,6i/98 л.с.	П	Мех. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
LANCER EVOLUTION IX	41 777 \$	Седан, 4/5	2,0i Turbo/280 л.с.	4x4	Мех. 6	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
GRANDIS Invite	29 780 \$	Минивэн, 5/7	2,4i/165 л.с.	П	Мех. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
GRANDIS Intense	32 850 \$	Минивэн, 5/6	2,4i/165 л.с.	П	Авт. 4	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
OUTLANDER Invite	28 500 \$	Универсал, 5/5	2,0i/136 л.с.	4x4	Мех. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
OUTLANDER Intense	32 200 \$	Универсал, 5/5	2,4i/160 л.с.	4x4	Авт. 4	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
OUTLANDER Turbo	37 300 \$	Универсал, 5/5	2,0i/202 л.с.	4x4	Мех. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
PAJERO SPORT Elegance	35 800 \$	Универсал, 5/5	2,5D/100 л.с.	4x4	Мех. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
PAJERO SPORT Elegance	36 800 \$	Универсал, 5/5	3,0i/170 л.с.	4x4	Мех. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
PAJERO SPORT Elegance	37 800 \$	Универсал, 5/5	3,0i/170 л.с.	4x4	Авт. 4	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
PAJERO WAGON Elegance	51 500 \$	Универсал, 5/5	3,2D/165 л.с.	4x4	Авт. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
PAJERO WAGON Elegance	52 990 \$	Универсал, 5/5	3,5i/202 л.с.	4x4	Авт. 5	ООО "Нико Донецк", (062) 333-62-62, 333-777-9
OPEL						
Astra H	13 074 €	Хэтчбек, 5/5	1.4/90 л.с.	П	Мех. 5	ООО «Гратимум», (062) 335-77-90
Astra H	14 133 €	Хэтчбек, 5/5	1.6/105 л.с.	П	Мех. 5	ООО «Гратимум», (062) 335-77-90
Astra H	15 039 €	Хэтчбек, 5/5	1.8/140 л.с.	П	Мех. 5	ООО «Гратимум», (062) 335-77-90
Corsa C	9 923 €	Хэтчбек, 5/5	1.0/60 л.с.	П	Мех. 5	ООО «Гратимум», (062) 335-77-90

Условные обозначения: П – передний привод, З – задний привод, ГП – грузопассажирский, ИФ – изотермический фургон, г/п – грузоподъемность, АМ – автоматизированная механическая, SD – SensoDrive

Настоящие данные являются официальными от Донецких дилеров и действительны по состоянию на 10 мая 2006г.						
МОДЕЛЬ	ЦЕНА	Кузов, количество дверей/мест	Двигатель: объем/мощность	Привод	КПП	Фирма продавец, телефон
Corsa C	10 471 €	Хэтчбек, 5/5	1.2/80 л.с.	П	Мех. 5	000 «Гратиум», (062) 335-77-90
Corsa C	11 217 €	Хэтчбек, 5/5	1.4/90 л.с.	П	Мех. 5	000 «Гратиум», (062) 335-77-90
Meriva	14 259 €	Минивэн, 5/5	1.6/105 л.с.	П	Мех. 5	000 «Гратиум», (062) 335-77-90
Meriva	15 544 €	Минивэн, 5/5	1.8/140 л.с.	П	Мех. 5	000 «Гратиум», (062) 335-77-90
Vectra C	16 645 €	Седан, 4/5	1.6/105 л.с.	П	Мех. 5	000 «Гратиум», (062) 335-77-90
Vectra C	17 468 €	Седан, 4/5	1.8/140 л.с.	П	Мех. 5	000 «Гратиум», (062) 335-77-90
Vectra C	16 972 €	Седан, 4/5	2.2/147 л.с.	П	Мех. 5	000 «Гратиум», (062) 335-77-90
Vectra C	21 550 €	Седан, 4/5	2.8/250 л.с.	П	Мех. 6	000 «Гратиум», (062) 335-77-90
Zafira B	15 694 €	Минивэн, 5/7	1.6/105 л.с.	П	Мех. 5	000 «Гратиум», (062) 335-77-90
Zafira B	16 978 €	Минивэн, 5/7	1.8/140 л.с.	П	Мех. 5	000 «Гратиум», (062) 335-77-90
Zafira B	17 843 €	Минивэн, 5/7	2.2/150 л.с.	П	Мех. 5	000 «Гратиум», (062) 335-77-90
RENAULT						
Logan BASE	7 750 €	Седан, 4/5	1,4/75 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Logan AMBIANCE	8 350 €	Седан, 4/5	1,4/75 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Logan AMBIANCE	8 750 €	Седан, 4/5	1,6/90 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Logan LAUREATE	9 350 €	Седан, 4/5	1,4/75 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Logan LAUREATE	9 750 €	Седан, 4/5	1,6/90 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Symbol	8 990 €	Седан, 4/5	1,4/75 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Symbol	10 990 €	Седан, 4/5	1,4/98 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Megan	14 100 €	Хэтчбек 5/5	1,4/102 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Megan	15 800 €	Хэтчбек 5/5	1,6/115 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Megan	17 900 €	Хэтчбек 5/5	2,0/136 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Megan Coupe	15 600 €	Купе, 2/5	1,6/115 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Megan Coupe	17 700 €	Купе, 2/5	2,0/136 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Megan	13 900 €	Седан, 4/5	1,4/102 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Megan	15 600 €	Седан, 4/5	1,6/115 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Megan	17 700 €	Седан, 4/5	2,0/136 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Scenic	16 490 €	микровэн 5/5	1,6/115 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Scenic	19 490 €	микровэн 5/5	2,0/136 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Grand Scenic	20 490 €	микровэн 5/7	2,0/136 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Kangoo груз-пас	12 990 €	микровэн 5/5	1,4/75 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Kangoo грузов.	10 790 €	Фургон 2/2	1,4/75 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Kangoo груз-пас	12 990 €	Фургон 5/5	1,9D/65 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Kangoo грузов.	11 990 €	Фургон 2/2	1,9D/65 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Modus	11 990 €	Хэтчбек 5/5	1,2/75 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Modus	13 490 €	Хэтчбек 5/5	1,4/100 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Modus	15 490 €	Хэтчбек 5/5	1,6/115 л.с.	П	Авт.	000 «Родно», (062) 385 88 55
Laguna	18 600 €	Хэтчбек 5/5	1,6/115 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Laguna	20 990 €	Хэтчбек 5/5	2,0/136 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Laguna	21 990 €	Хэтчбек 5/5	2,0/136 л.с.	П	Авт.	000 «Родно», (062) 385 88 55
Laguna	23 990 €	Хэтчбек 5/5	2,0T/170 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Laguna	25 290 €	Хэтчбек 5/5	2,0T/170 л.с.	П	Авт.	000 «Родно», (062) 385 88 55
Laguna	30 990 €	Хэтчбек 5/5	3,0/210 л.с.	П	Авт.	000 «Родно», (062) 385 88 55
Laguna	21 990 €	Универсал 5/5	2,0/136 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Laguna	22 990 €	Универсал 5/5	2,0/136 л.с.	П	Авт.	000 «Родно», (062) 385 88 55
Laguna	24 990 €	Универсал 5/5	2,0T/170 л.с.	П	Мех. 5	000 «Родно», (062) 385 88 55
Laguna	26 490 €	Универсал 5/5	2,0T/170 л.с.	П	Авт.	000 «Родно», (062) 385 88 55
Laguna	31 990 €	Универсал 5/5	3,0/210 л.с.	П	Авт.	000 «Родно», (062) 385 88 55
SKODA						
FABIA	10 640 €	Хэтчбек, 5/5	1,2/64 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
FABIA Elegance	12 240 €	Хэтчбек, 5/5	1,2/64 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
FABIA + кондиционер.	10 100 €	Хэтчбек, 5/5	1,2/64 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
FABIA Combi + кондиционер.	11 200 €	Универсал, 5/5	1,2/64 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
FABIA Sedan + кондиционер.	10 800 €	Седан, 4/5	1,2/64 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
Octavia Tour	14 700 €	Лифтбек, 5/5	1,6/101 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
Octavia Tour	16 022 €	Лифтбек, 5/5	1,8T/150 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
Octavia Tour	15 652 €	Лифтбек, 5/5	1,9 TDI/90 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
Octavia Combi	14 957 €	Универсал, 5/5	1,6/101 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
Octavia Combi	16 470 €	Универсал, 5/5	1,9 TDI/90 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
Octavia Combi	16 841 €	Универсал, 5/5	1,8T/150 л.с.	4x4	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
Superb	19 999 €	Седан, 4/5	1,8T/150 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
Superb + бизнес пакет	21 200 €	Седан, 4/5	1,8T/150 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
Octavia A5 Ambiente + кондиционер	16 950 €	Хэтчбек, 5/5	1,6/102 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 345-66-77, (0622) 57-48-66
VAZ						
VAZ - 21043	30 785 грн.	Универсал 5/5	1,5к/71 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
VAZ - 21070	28 255 грн.	Седан 4/5	1,5к/71 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
VAZ-21093	34 570 грн.	Хэтчбек 5/5	1,5/78 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77

Условные обозначения: П – передний привод, З – задний привод, ГП – грузопассажирский, ИФ – изотермический фургон, г/п – грузоподъемность, АМ – автоматизированная механическая, SD – SensoDrive

Настоящие данные являются официальными от Донецких дилеров и действительны по состоянию на 10 мая 2006г.						
МОДЕЛЬ	ЦЕНА	Кузов, количество дверей/мест	Двигатель: объем/мощность	Привод	КПП	Фирма продавец, телефон
VA3-21099	36 700 грн.	Седан 4/5	1,5/78 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
VA3-21101	44 400 грн.	Седан 4/5	1,6/82 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
VA3-21104	46 250 грн.	Хэтчбек 5/5	1,6/89 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
VA3-21121	43 550 грн.	Хэтчбек 5/5	1,6/82 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
VA3-21124	46 850 грн.	Хэтчбек 5/5	1,6/89 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
VA3-21112	44 440 грн.	Универсал 5/5	1,6/82 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
VA3-21114	46 150 грн.	Универсал 5/5	1,6/89 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
VA3-21130	39 200 грн.	Хэтчбек 3/5	1,5/78 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
VA3-21140	40 530 грн.	Хэтчбек 5/5	1,5/78 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
VA3-21150	42 630 грн.	Седан 4/5	1,5/78 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
VA3-21213	38 855 грн.	Универсал 3/5	1,7к/79 л.с.	4x4	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
VA3-11183	47 500 грн.	Седан 4/5	1,6/82 л.с.	П	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ						
GAZ-33021	47 460 грн.	Грузовой, г/п 1,5т.	2,9к/89 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ-33021 удл. база	52 560 грн.	Грузовой, г/п 1,5т.	2,9к/89 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ-33021	53 980 грн.	ИФ, V 10 куб.м.	2,9к/89 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ-33023 Дуэт	49 080 грн.	ГП, 6 мест, г/п 1,3т.	2,9к/89 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ-32213	59 940 грн.	Микроавтобус, 13 мест	2,5/145 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ-2705	52 350 грн.	Грузовой, г/п 1,35т.	2,9к/89 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ-2705 Комби	66 300 грн.	ГП, 7 мест, г/п 950кг.	2,5/145 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ-3310 Валдай	86 550 грн.	Грузовой, г/п 3,5т.	4,8D/117 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ-2217	62 040 грн.	Микроавтобус, 10 мест	2,5/145 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ-2217 Баргузин, "Люкс"	62 800 грн.	Микроавтобус, 6 мест	2,5/145 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ-31105	48 450 грн.	Седан 4/5	2,3/131 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ-3309	55 320 грн.	Грузовой, г/п 4,5т.	4,8D/117 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ-3309, удл. база	63 490 грн.	Грузовой, г/п 4,5т.	4,8D/117 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77
GAZ-3309	70 820 грн.	Самосвал, г/п 4,25т.	4,8D/117 л.с.	3	Мех. 5	000 «ПКЦ» Оптима, ЛТД, (062) 382-88-77

Условные обозначения: П – передний привод, З – задний привод, ГП – грузопассажирский, ИФ – изотермический фургон, г/п – грузоподъемность, АМ – автоматизированная механическая, SD – SensoDrive

МОТОР ПРАЙС-ЛИСТ



1. Спонсорский пакет 3000 грн./мес. (минимум 6 месяцев)

Введение руководителя автосалона в Редакционную коллегию журнала, два полноцветных разворота, статья на разворот, информация в новостях, размещение информации в прайсах (классифайд), а также скидка 50 % на размещение любой дополнительной информации или рекламы в журнале.

2. Спонсорский пакет 2500 грн./мес. (минимум 6 месяцев)

Введение руководителя салона в Редакционную коллегию журнала, полноцветный разворот, статья на разворот, информация в новостях, размещение информации в прайсах (классифайд), а также скидка 40 % на размещение любой дополнительной информации или рекламы в журнале.

3. Спонсорский пакет 1800 грн./мес. (минимум 6 месяцев)

Введение руководителя салона в Редакционную коллегию журнала, полноцветный разворот, статья на полосу, информация в новостях, размещение информации в прайсах (классифайд), а также скидка 30 % на размещение любой дополнительной информации или рекламы в журнале.

Стоимость размещения рекламы:

Обложка

4 страница 3000 грн.
2, 3 страница 2000 грн.

Наполнение

Разворот 2700 грн.
Постер (центральный разворот) 3000 грн.
Полоса 1500 грн.
½ полосы 800 грн.
¼ полосы 450 грн.

Классифайд

1 позиция 20 грн.

Стоимость изготовления материалов:

Написание статьи 100 грн./5000 знаков
Оформление статьи 100 грн./полоса
Создание рекламного макета от 200 грн.
Услуги фотографа от 150 грн.

Отдел рекламы:
Тел.: (062) 345-96-33
(050) 161-65-35
adveralex@mail.ru

MITSUBISHI OUTLANDER



Бездоганна впевненість

Від **\$28 500**
оплата в гривнях



Тримати все під контролем і почувати себе впевнено в будь-якій ситуації.

Саме так відчувають себе ті, хто вибрав Mitsubishi Outlander з постійним повним приводом. Він дарує вам комфорт на міських вулицях, динаміку та керованість на швидкісних автострадах і всі переваги повноприводного автомобіля в замських поїздках. Mitsubishi Outlander продовжує впевнений рух навіть коли дорожні або погодні умови стають непереборною перешкодою для інших. Будь-яка ваша поїздка стане передбачуваною, якщо ви за кермом Mitsubishi Outlander, зробленого в Японії.



Гарантія на Lancer Evolution 1 рік або 20 000 км



НИКО ДОНЕЦЬК - офіційний дилер **MITSUBISHI MOTORS** в Донецьку та Донецькій області
м.Донецьк, пр-т Ілліча, 63 Тел.: (062) 333-777-9, 333-62-62

Інформаційна лінія **MITSUBISHI MOTORS** 8-800-500-3-500 (безкоштовно в межах України)
www.mitsubishi-motors.com.ua